ВЫСШАЯ ПАРТИЙНАЯ ШКОЛА при ЦК КПСС

М. И. ВОЛКОВ

ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ РАСЧЕТ В СОЦИАЛИСТИЧЕСКОМ ОБЩЕСТВЕ

ИЗДАТЕЛЬСТВО ВПШ и АОН при ЦК КПСС
МОСКВА 1960

ВЫСШАЯ ПАРТИЙНАЯ ШКОЛА при ЦК КПСС

Кафедра политической экономии

М. И. ВОЛКОВ

ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ РАСЧЕТ В СОЦИАЛИСТИЧЕСКОМ ОБЩЕСТВЕ

ИЗДАТЕЛЬСТВО ВПШ и АОН при ЦК КПСС

МОСКВА 1960

СОДЕРЖАНИЕ

	Стр.
Сущность хозяйственного расчета	4
Средства хозрасчетных предприятий	15
Себестоимость продукции. Рентабельность предприятий . .	39
Образование оптовых цен предприятий	63

МИХАИЛ ИВАНОВИЧ ВОЛКОВ

Хозяйственный расчет
в социалистическом обществе

Редактор *Н. В. Воронина.*
Техн. редактор *К. М. Наумов.* Корректор *Ю. К. Корниенкова.*

А06301 Подп. к печ. 26/V 1960 г. Заказ 577. Тираж 19000
Бумага 84×108¹/₃₂. Бум. л. 1,19. Печ. л. 4,75 (3,89). Уч.-изд. л. 3,99.
Цена 1 р. 40 к.

Типография Издательства ВПШ и АОН при ЦК КПСС.
Москва, ул. Фр. Энгельса, 46.

В осуществлении программы коммунистического строительства решающее значение имеет мобилизация внутренних резервов роста производства. Издержки производства в промышленности, строительстве, на транспорте и в совхозах за 1959—1965 годы должны быть снижены примерно на 850 млрд. рублей, что обеспечит выполнение почти половины намеченной программы капиталовложений. Размер экономии, получаемой от снижения издержек производства на 1 проц., в настоящее время составляет 12 млрд. рублей, а в конце семилетки он достигнет 21 млрд. рублей. XXI съезд КПСС обязал партийные, хозяйственные, профсоюзные и комсомольские организации развернуть борьбу за улучшение всех качественных показателей деятельности предприятий, выполнение и перевыполнение заданий семилетки по росту производительности труда, снижению издержек производства, за строжайший режим экономии, против всяких проявлений бесхозяйственности, расточительства, нерадивого отношения к народному добру.

Борьба за мобилизацию внутренних резервов роста социалистического производства требует дальнейшего укрепления и развития хозрасчетных отношений, обеспечивающих наиболее рациональное ведение хозяйства. Хозрасчетные отношения материально заинтересовывают предприятия в техническом прогрессе. Они способствуют выработке у трудящихся бережливого отношения к социалистической собственности, развитию коммунистических форм труда.

Указывая на непосредственную связь развития хозяйственного расчета с выполнением задач постепенного перехода от социализма к коммунизму, XXI съезд КПСС принял решение «всемерно укреплять хозяйственный расчет в промышленности, на транспорте, в сельском хозяйстве» [1].

[1] В настоящей брошюре излагаются общие принципы организации хозяйственного расчета применительно главным образом к социалистическим промышленным предприятиям.

Сущность хозяйственного расчета

Хозяйственный расчет представляет собой объективную экономическую категорию, отображающую присущую производственным отношениям социализма необходимость ведения хозяйства при наиболее рациональном использовании общественных средств. Его содержание определяется действием экономических законов социализма: основного экономического закона, закона планомерного, пропорционального развития народного хозяйства, закона стоимости и других. Как и другие экономические категории социализма, хозрасчет сознательно используется государством в интересах выполнения планов развития экономики и поэтому является методом планового руководства народным хозяйством.

Для раскрытия сущности хозрасчета как специфической категории социализма и особого метода управления предприятиями первостепенное значение имеет выяснение его связи с законом стоимости.

Господствовавший в течение ряда лет неправильный взгляд на средства производства, реализуемые внутри государственного сектора, как на нетоварную форму продукта обусловливал неправильное представление о действии закона стоимости в сфере производства средств производства. Считалось, что средства производства находятся за пределами действия закона стоимости, а их стоимость со всеми ее формами является не реальной, а лишь учетной категорией. Связь хозяйственного расчета с законом стоимости на этом основании сводилась к простому учету и соизмерению затрат в денежной форме.

Отрицание действия закона стоимости в сфере колхозного производства приводило к недооценке хозяйственного расчета в колхозах.

Проведенные в последние годы мероприятия по развитию колхозного строя и связанное с ними расширение товарного обмена, в особенности за счет продажи колхозам основных средств производства, явились наглядным опровержением сложившихся догм.

Теперь следует считать доказанным, что средства производства, производимые как в государственном, так и в колхозно-кооперативном секторе, являются товарами со всеми присущими им качествами, что закон стоимости действует во всем социалистическом производстве и иг-

норирование его требований наносит обществу серьезный ущерб. Преодоление ошибочных взглядов на товарное производство и действие закона стоимости при социализме означает признание реального содержания стоимостных категорий во всем общественном производстве. Иначе решается и вопрос о связи хозяйственного расчета с законом стоимости.

Как метод управления предприятиями в условиях товарного производства хозяйственный расчет предполагает использование денежной формы стоимости для учета затрат и результатов производства. Однако денежный учет затрат и результатов сам по себе еще не раскрывает, каким образом в содержании хозяйственного расчета преломляется требование закона стоимости о производстве и обмене товаров в соответствии с общественно необходимыми затратами труда, а следовательно, не раскрывает сущности хозяйственного расчета как специфического метода ведения хозяйства.

Отличительной чертой как государственных, так и кооперативных хозрасчетных предприятий является самоокупаемость, состоящая в том, что производственная деятельность осуществляется ими за счет доходов, поступающих от реализации изготовленной продукции. Все расходы, связанные с приобретением сырья и материалов, возмещением потребленной части основных фондов, выдачей заработной платы рабочим и служащим и т. д., хозрасчетные предприятия покрывают доходами от реализации продукции.

В письме в Наркомфин в 1922 году В. И. Ленин указывал, что «предприятия на хозяйственном расчете основаны именно для того, чтобы они сами отвечали и притом всецело отвечали за безубыточность...»[1].

Каково экономическое содержание принципа самоокупаемости?

Поскольку цена продуктов является денежным выражением их стоимости, средства, получаемые предприятиями в виде доходов, служат денежным выражением стоимости реализованной ими продукции. Это значит, что в основе обмена между предприятиями лежат общественно необходимые затраты труда, что он осуществляется в соответствии с требованием закона стоимости.

[1] В. И. Ленин. Соч., т. 35, стр. 468.

В этом и состоит прежде всего связь хозяйственного расчета с законом стоимости.

Сведение хозяйственного расчета к простому соизмерению затрат и результатов производства стирает разницу между хозрасчетными и нехозрасчетными предприятиями. Соизмерение плановых затрат и результатов производства существовало еще до появления хозрасчета, в условиях сметной системы управления, когда предприятия получали средства из бюджета в зависимости от планируемого объема продукции.

Характерной особенностью хозяйственного расчета является поступление средств в распоряжение предприятий через реализацию изготовленной ими продукции. Такой порядок формирования доходов хозрасчетных предприятий обусловлен наличием товарного производства и действием закона стоимости, вызывающих необходимость дополнительной проверки соответствия производства потребностям общества. Эта проверка производится при помощи рыночного обмена, то есть купли-продажи продуктов. Возмещение затрат предприятий из доходов от реализации продукции обеспечивает органическую зависимость поступления средств от стоимости изготовленной и реализованной продукции. Количество и качество продуктов при этом контролируются самими потребителями.

Закон стоимости действует не изолированно, а в системе экономических законов социализма. Последние оказывают воздействие и на стоимостные отношения хозрасчетных предприятий. В соответствии с требованиями основного экономического закона, закона планомерного, пропорционального развития, закона распределения по труду и других экономических законов социалистическое государство через политику оптовых цен сознательно регулирует степень возмещения стоимости реализованной предприятиями продукции.

При действующей системе оптовых цен в СССР и странах народной демократии самоокупаемость государственных предприятий находит конкретное выражение в возмещении по общественным нормам их денежных затрат на производство и реализацию продукции (они представляют собой полную себестоимость продукции) и в передаче им в порядке дополнительного материального стимулирования части продукта, созданного трудом для

общества (эта часть представляет собой прибыль). Полная себестоимость и прибыль, взятые вместе, меньше стоимости на ту часть продукции, которая поступает в централизованные фонды в форме налога с оборота.

Предположим, что в среднем оптовая цена предприятий составляет примерно 90 проц. стоимости продукции, в том числе 83 проц. стоимости падает на затраты, включаемые в себестоимость продукции, и 7 проц. — на прибыль предприятий. На образование централизованных общегосударственных фондов в форме налога с оборота поступает 10 проц. стоимости. Таким образом, хозрасчетные предприятия в действительности не получают всей стоимости изготовленной ими продукции. Они получают от общества стоимость продукции за вычетом прибавочного продукта, идущего на образование централизованных фондов. Принцип самоокупаемости предприятий практически реализуется в виде прямой зависимости между стоимостью изготовленной и реализованной продукции и суммой денежных средств, поступающих в их распоряжение. Чем больше и лучшего качества дает предприятие продукции обществу, тем больше денежных средств оно получает от общества для своей деятельности.

Минимум средств, получаемых предприятием от общества, определяется количеством, необходимым для возмещения затрат прошлого труда и затрат живого труда в части, идущей на индивидуальное потребление работников. Без этого предприятие не может восстановить потребленные в процессе производства основные и оборотные фонды и обеспечить даже простое воспроизводство. Если предприятия не получают указанного минимума средств, государство вынуждено оказывать им финансовую помощь в форме дотации из бюджета.

При режиме дотации нарушается принцип возмещения затрат предприятий в соответствии с результатами их работы, уменьшается материальная заинтересованность предприятий в увеличении выпуска продукции и снижении себестоимости и тем самым подрываются основы хозяйственного расчета. К тому же государство несет значительные дополнительные затраты. Не случайно поэтому борьба социалистических государств за укрепление хозяйственного расчета связана с ликвидацией

системы государственных дотаций на покрытие убытков хозрасчетных предприятий.

Главным средством ликвидации убыточности предприятий служит снижение их затрат. Наряду с этим в отдельные периоды развития экономики становится целесообразным временное повышение оптовых цен. Повышение оптовых цен в СССР осуществлялось в 1936 и в 1939—1940 годах. Но тогда еще многие предприятия ряда важных отраслей промышленности — угольной, строительных материалов, лесной, черной металлургии — работали нерентабельно. В годы войны в связи с ростом себестоимости продукции количество нерентабельных предприятий резко возросло. И только в послевоенный период создались условия для полной ликвидации системы дотаций. Особенно важную роль в этом отношении сыграла проведенная в 1949 году реформа оптовых цен, позволившая полностью отменить дотации. Однако в силу ряда причин, в частности из-за повышения заработной платы и недостаточно высоких темпов роста производительности труда, себестоимость продукции предприятий некоторых отраслей промышленности в последние годы вновь повысилась, что привело к частичному возрождению дотаций.

Примером борьбы государства за ликвидацию режима дотаций является урегулирование цен на промышленную продукцию в Чехословакии, проведенное в 1958 году. Оно создало условия для обеспечения рентабельности всех отраслей и значительного уменьшения числа убыточных предприятий, в частности устранения убыточности предприятий по не зависящим от них причинам (в результате повышения цен на сырье и материалы, повышения заработной платы, увеличения амортизационных отчислений после генеральной инвентаризации основных фондов и т. п.).

Укрепление хозяйственного расчета требует быстрейшей ликвидации убыточности предприятий, нетерпимой в новых условиях управления народным хозяйством. Во многих государственных предприятиях эта задача может быть решена без повышения оптовых цен, путем проведения мероприятий, обеспечивающих значительное снижение себестоимости продукции. Там же, где процесс ликвидации убыточности этим путем займет длительный период, существует необходимость во временном повы-

шении оптовых цен. Верхний предел оптовых цен определяется возможностью и необходимостью передачи в распоряжение хозрасчетных предприятий части созданного ими прибавочного продукта.

Огромное значение имеет правильное определение степени возмещения стоимости реализованной продукции в колхозно-кооперативных предприятиях, самоокупаемость которых вытекает из самого характера колхозно-кооперативной формы собственности. Цены на сельскохозяйственную продукцию должны возмещать общественно необходимые затраты труда, входящие в себестоимость колхозной продукции, обеспечивать расширенное воспроизводство в колхозах. Вместе с тем отклонение цен от стоимости используется для сосредоточения части созданного в колхозах прибавочного продукта в централизованном фонде общества. Проведенное в СССР в последние годы повышение цен на сельскохозяйственную продукцию создало условия для осуществления самоокупаемости колхозов и, таким образом, послужило основой укрепления хозяйственного расчета.

Большое значение для развития хозрасчета в колхозах СССР имела ликвидация множественности цен на сельскохозяйственную продукцию, в условиях которой средние цены на сельскохозяйственную продукцию в передовых колхозах были выше, чем в относительно слабых. Это означало, что степень возмещения стоимости реализованной продукции в передовых колхозах была более высокой. Таким образом, через цены происходило перераспределение доходов в пользу экономически сильных колхозов, что противоречило не только принципу хозяйственного расчета, но и задаче подъема всего сельскохозяйственного производства. Введение единых государственных закупочных цен, дифференцированных по зонам, положило конец разнобою в ценах на сельскохозяйственные продукты и дало возможность строить обмен со всеми колхозами на одинаковых основах. Правда, наряду с едиными государственными закупочными ценами сейчас существуют еще цены колхозного рынка, но это не оказывает серьезного влияния на организацию хозрасчетных отношений, тем более что они все больше и больше приближаются к государственным ценам. Сейчас в связи с подъемом колхозного производства и повышением доходов колхозов регулирование цен на сельскохо-

зяйственную продукцию явится рычагом совершенствования оплаты труда колхозников и лучшего использования накоплений.

В дополнение к принципу самоокупаемости система хозрасчетных отношений включает в себя ряд других материальных стимулов работы предприятий. Так, недобросовестное выполнение обязательств одних предприятий перед другими влечет за собой материальное возмещение ущерба, нанесенного покупателю продукции (пени за нарушение сроков поставки, штрафы за нарушение установленного качества продукции, неустойки за невыполнение договоров). Существует ряд форм материального поощрения, применяемых в различных производственных звеньях внутри предприятий.

Материальное стимулирование государственных хозрасчетных предприятий обеспечивается предоставлением им широкой самостоятельности в руководстве процессом производства и частично сбытом продукции. Все это вместе создает условия для развертывания творческой активности и инициативы работников предприятий в осуществлении производственно-хозяйственной деятельности. Хозяйственно-оперативная самостоятельность кооперативных предприятий базируется на особенностях колхозно-кооперативной формы собственности.

Материальное стимулирование хозрасчетных предприятий отвечает требованиям действующего в социалистическом обществе экономического закона распределения по труду: чем лучше работает предприятие, тем больше средств поступает в его распоряжение. Хозрасчетные отношения полностью соответствуют указанию В. И. Ленина о том, что в период социализма хозяйство нужно строить «не на энтузиазме непосредственно, а при помощи энтузиазма, рожденного великой революцией, на личном интересе, на личной заинтересованности, на хозяйственном расчете...»[1].

Хозрасчетные стимулы подчинены задачам борьбы за выполнение государственных планов. Благодаря их применению у предприятий создается материальная заинтересованность в лучшем выполнении заданий государства по объему выпускаемой продукции, качеству и ассортименту изделий, в равномерной работе, в снижении за-

[1] В. И. Ленин. Соч., т. 33, стр. 36.

трат рабочего времени и материальных ценностей. Таким образом, работа предприятий увязывается с общими задачами развития экономики страны.

Выполнение производственных планов стимулируется договорами между хозрасчетными предприятиями, устанавливающими на основе планов обязательства по поставкам продукции, конкретизирующие плановые задания применительно к условиям работы предприятий. В хозяйственных договорах предусматриваются количество, качество, ассортимент, сроки поставки изделий, порядок расчетов, контроля за выполнением условий договора и установления санкций.

При посредстве планов обеспечивается правильное сочетание инициативы предприятий с централизованным руководством их работой со стороны общества. Совершенно несовместимы с природой социалистического хозяйства противопоставление интересов отдельных предприятий интересам общества в целом и возникающий на этой основе местнический подход к решению вопросов развития производства. Его конкретным проявлением являются факты нарушения установленного ассортимента производства продукции, выпуск более «доходных» изделий, ведущий к срыву выполнения обязательств по поставке изделий другим предприятиям.

Укрепление хозяйственного расчета предполагает не только расширение самостоятельности предприятий, но и усиление роли экономических рычагов, устанавливающих пределы этой самостоятельности и направляющих творческую активность предприятий на решение задач, стоящих перед социалистическим производством в целом. Совершенствование планирования служит основным средством, с помощью которого достигается эта цель. Оперативно-хозяйственная самостоятельность государственных предприятий допустима лишь в пределах и на основе плана, определяющего направление всей производственной и финансовой деятельности. При посредстве планирования государство оказывает также воздействие и на основные показатели кооперативного производства.

Хозяйственный расчет неразрывно связан с народнохозяйственным планом и выступает поэтому как метод планового руководства хозяйством.

Ревизионистская теория «свободы хозяйственной жизни при социализме», извращающая характер социали-

стической экономики, исключает связь хозяйственного расчета с государственным планом и этим извращает его природу как социалистического метода руководства народным хозяйством. «Свобода хозяйственной жизни» на практике ведет к возникновению конкуренции между предприятиями, к противопоставлению их интересов интересам общества, создает условия для возрождения капиталистических отношений.

Недостатки в планировании работы государственных предприятий, имевшие место до реорганизации управления промышленностью и строительством в СССР и некоторых странах народной демократии, состояли не в наличии централизованного руководства, а в появившейся у плановых органов тенденции охватить планированием из центра все стороны деятельности предприятий, что резко ограничивало их оперативно-хозяйственную самостоятельность и мешало развитию инициативы на местах. В связи с перестройкой управления промышленностью и строительством централизованное руководство предприятиями со стороны государства не ослабляется, а усиливается. Достигается это благодаря переходу к более гибким формам плановой работы.

Государственное планирование в социалистических странах предполагает участие предприятий в разработке планов, учет предложений широких масс трудящихся. Одновременно все большее значение приобретает использование в руководстве предприятиями таких экономических рычагов, как финансы, цены, прибыль и т. д. Все это обеспечивает усиление централизованного руководства предприятиями и одновременно серьезное расширение самостоятельности предприятий в решении многих вопросов производственно-хозяйственной деятельности.

Осуществленный в СССР переход к новому порядку планирования колхозного производства, ликвидировав бюрократические извращения в плановой работе, устранил препятствия на пути развития инициативы колхозов в подъеме хозяйства с учетом местных природных и экономических условий. Одновременно усилено централизованное плановое руководство колхозами со стороны государства. Особое значение в руководстве колхозами в современных условиях стали играть планомерно устанавливаемые государством цены.

Поскольку в хозяйственном расчете органически сочетаются условия для максимального развертывания творческой активности трудящихся масс и плановое руководство предприятиями со стороны государства, основанные на хозяйственном расчете отношения между государством и предприятиями соответствуют принципам демократического централизма в руководстве хозяйством.

Последовательное осуществление лежащего в основе хозяйственного расчета принципа самоокупаемости материально заинтересовывает предприятия в наиболее рациональном ведении производства, в проведении строгого режима экономии. Достигается это тем, что затраты предприятий на реализованную продукцию возмещаются, исходя из общественной, а не индивидуальной стоимости изделий, то есть из общественно необходимых норм расхода сырья, материалов и рабочего времени. Поскольку расход средств сверх этих норм обществом не покрывается, предприятия ставятся в условия, побуждающие их укладываться в общественно необходимые затраты труда. По мере того как общественно необходимые затраты уменьшаются, снижаются цены на продукцию предприятий. Более низкие цены снова ставят предприятия перед необходимостью снижать денежные затраты на производство, а для этого экономить живой и прошлый труд. Другие формы материального поощрения усиливают активность предприятий в борьбе за осуществление режима экономии.

Хозяйственный расчет выступает как орудие осуществления режима экономии, состоящего в сбережении в интересах всего общества рабочего времени, материальных и денежных средств и имеющего огромное значение для развития социалистического хозяйства.

К. Маркс указывал, что, «чем меньше времени требуется обществу на производство пшеницы, скота и т. д., тем больше времени оно выигрывает для другого производства, материального или духовного. Как для отдельного индивида, так и для общества всесторонность его развития, его потребления и его деятельности зависит от сбережения времени» [1].

---

[1] Архив Маркса и Энгельса, т. IV, стр. 119.

В социалистическом обществе закон сбережения рабочего времени имеет более широкую сферу действия, чем при капитализме, так как необходимость повышения материального и культурного уровня трудящихся требует непрерывного подъема производства, а преимущества социалистической системы хозяйства создают возможность постоянного снижения затрат рабочего времени на производство продуктов. С развитием социалистического общества значение экономии рабочего времени для роста производства все больше возрастает, что обусловливает повышение роли хозяйственного расчета в период развернутого строительства коммунизма.

Экономия рабочего времени будет являться основным источником роста производства и в коммунистическом обществе. Более того, ее значение будет возрастать по мере развития производства и перехода к распределению продуктов по потребностям. Однако средства осуществления режима экономии изменятся. Поскольку товарное производство отомрет, экономия общественного труда не будет выступать в форме снижения стоимости, отпадет необходимость в материальном стимулировании предприятий.

Экономия рабочего времени достигается прежде всего благодаря внедрению в производство новой техники и новых форм организации труда. Хозяйственный расчет, стимулируя борьбу за экономию рабочего времени, выступает одновременно орудием борьбы за технический прогресс в народном хозяйстве и подчинен задаче обеспечения непрерывного роста социалистического производства на базе высшей техники.

Как социалистический метод руководства предприятиями хозяйственный расчет коренным образом отличается от капиталистического расчета. Основанный на частной собственности на средства производства, капиталистический расчет выражает отношения эксплуатации капиталистом наемного рабочего, он подчинен экономическим законам капитализма, его цель — увеличение прибыли капиталистов. Хозяйственный расчет базируется на общественной собственности на средства производства, выражает отношения товарищеского сотрудничества и взаимопомощи людей, он подчинен экономическим законам социализма и направлен на обеспечение непрерывного роста социалистического производства

в целях наиболее полного удовлетворения потребностей всего общества. В укреплении хозрасчета заинтересованы все трудящиеся. В отличие от капиталистического расчета, осуществляющегося в условиях анархии и конкуренции, хозяйственный расчет неразрывно связан с планом, является важнейшим орудием планового ведения хозяйства.

Средства хозрасчетных предприятий

Содержащиеся в хозяйственном расчете стимулы роста социалистического производства претворяются в жизнь при наличии определенных условий, создающихся особыми формами организации хозяйства. Среди этих условий главное место занимает особый порядок организации средств хозрасчетных предприятий.

Хозяйственный расчет предполагает закрепление общенародной собственности за государственными предприятиями, осуществляющими свою деятельность в интересах всего общества и несущими полную ответственность за сохранность и рациональное использование находящихся в их распоряжении средств. Материальные и денежные средства кооперативных предприятий принадлежат им на основе колхозно-кооперативной формы собственности.

Находящиеся в распоряжении социалистических предприятий материальные средства составляют их фонды. В отличие от капитала фонды предприятий представляют собой общественную, всенародную или колхозно-кооперативную собственность. Вся система социалистического планирования, учета и контроля производства подчинена задаче использования фондов предприятий в интересах всего общества.

Решающее значение для производственной деятельности предприятий имеет обеспечение их средствами производства (средствами и предметами труда), которые являются вместе с самим трудом основными элементами процесса производства. Средства производства составляют производственные фонды социалистических предприятий. В состав производственных фондов входят силовые и рабочие машины, здания и сооружения производственного назначения, транспортные средства, рабочий и продуктивный скот, многолетние насаждения,

ирригационные сооружения, запасы сырья и материалов, незавершенное производство. Увеличение объема, повышение технического уровня и степени использования производственных фондов служат основой роста социалистического производства.

Кроме производственных фондов, большинство предприятий располагает непроизводственными фондами, обслуживающими рабочих, служащих и колхозников. К ним относятся: жилые дома, коммунально-бытовые сооружения, здания и оборудование школ, институтов, больниц, детских учреждений, клубов, библиотек и т. д.

Поскольку при социализме существует товарное производство, обмен деятельностью между социалистическими предприятиями выступает в форме планомерно организованного товарного обращения. Все предприятия получают необходимые им средства производства не в порядке безденежного снабжения, а при посредстве купли-продажи по плановым ценам.

В этих условиях производственные фонды предприятий совершают кругооборот, находятся в постоянном движении, последовательно проходят сферы производства и обращения и в соответствии с этим меняют свою форму: денежная форма переходит в производительную, производительная — в товарную, товарная — в денежную и т. д. Это движение можно изобразить в виде формулы:

$$Д < \begin{matrix} Т(СП) \\ ОТ \end{matrix} \ \ldots П \ldots Т^1 - Д^1,$$

где $Д$ — деньги, $Т$ $(СП)$ — средства производства, $ОТ$ — оплата труда, $П$ — производство, $Т^1$ — готовые изделия, $Д^1$ — деньги, вырученные от продажи готовых изделий.

Кругооборот производственных фондов предприятий проходит три стадии. На первой стадии $Д < \begin{matrix} Т\ (С\ \ П) \\ О\ Т \end{matrix}$ происходит превращение денежных средств в средства производства, часть денежных средств выделяется для оплаты труда работников. Вторая стадия

$$Т\ \ (СП) \ldots П \ldots Т^1$$

представляет стадию производства, где приобретенные средства производства потребляются, превращаясь в готовые изделия. На третьей стадии $Т^1 - Д^1$ про-

исходит реализация готовых изделий, фонды предприятия вновь возвращаются к исходной денежной форме.

Решающая роль во всем кругообороте фондов принадлежит второй стадии, где создаются новые продукты и образуется стоимость. На других стадиях происходит лишь смена формы, в которой выступают средства предприятий.

Вместе с этим все три стадии кругооборота между собой тесно связаны и зависят одна от другой. Задержка движения на первой стадии означает неполное использование денежных средств, на второй стадии — средств производства, на третьей — задержку реализации готовой продукции. Нормальная производственная деятельность предприятий может быть обеспечена при условии, если кругооборот осуществляется бесперебойно, то есть различные его стадии без задержек переходят одна в другую.

Нередко на предприятиях в качестве сырья и материалов используются продукты собственного производства. Это относится в особенности к сельскохозяйственным предприятиям. Продукты собственного производства, не являясь товарами по существу, на предприятиях учитываются как товары и совершают кругооборот вместе с другими товарами. В процессе потребления их стоимость присоединяется к стоимости нового продукта. При реализации продукта предприятие получает эквивалентную этой стоимости сумму денег, которая затрачивается не на приобретение готовых материалов или сырья, а на их изготовление. Происходит, таким образом, изменение лишь в первой стадии кругооборота. Различие кругооборотов фондов государственных предприятий и колхозов в этом отношении имеет лишь количественный характер.

Коренные отличия фондов социалистических предприятий от капитала обусловливают принципиально иное содержание кругооборота фондов социалистических предприятий.

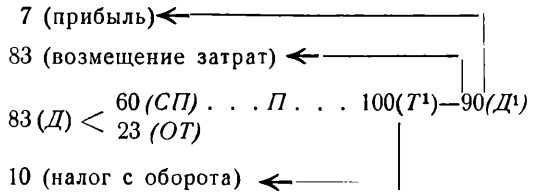
Поскольку при социализме рабочая сила не является товаром, на первой стадии кругооборота не происходит купли-продажи рабочей силы и, следовательно, кругооборот не выражает отношений эксплуатации. Цель кругооборота фондов в соответствии с основным экономическим законом социализма состоит в наиболее пол-

ном удовлетворении потребностей всего общества, тогда как цель кругооборота капитала состоит в извлечении прибавочной стоимости. В соответствии с плановой природой социалистического хозяйства кругооборот фондов осуществляется не стихийно, а планомерно, не прерывается кризисами, свойственными капиталистическому циклу.

В условиях социализма новый кругооборот по объему участвующих в нем средств может не зависеть от объема предшествующего кругооборота, так как интересы общества часто требуют расширения производства и соответствующего увеличения средств предприятий за счет общественных фондов.

В кругообороте фондов хозрасчетных предприятий выражается регулирование обществом степени возмещения стоимости реализованной предприятиями продукции в соответствии с принципом самоокупаемости. Находящиеся в распоряжении хозрасчетных предприятий фонды в процессе производственно-хозяйственной деятельности не расходуются, а авансируются, затраты на приобретение необходимых средств производства и оплату труда восстанавливаются из доходов от реализации продукции в соответствии с общественно необходимыми нормами.

Движение средств хозрасчетных предприятий можно представить примерно в виде следующей схемы:



На первой стадии кругооборота денежные средства в сумме 83 предприятие вкладывает в средства производства (60) и авансирует на оплату труда (23). Приобретаются сырье, вспомогательные материалы, топливо и другие необходимые для производства материальные ценности.

На второй стадии кругооборота средства производства производительно потребляются, превращаются в готовые изделия. В процессе производства стоимость по-

требленных средств производства (60) переносится на новый продукт. Одновременно трудом рабочих создается новая стоимость в размере 40, в том числе необходимым трудом — 23, прибавочным трудом — 17. Общая стоимость готовых изделий составляет 100.

На третьей стадии кругооборота готовые изделия реализуются по оптовой цене предприятия на 90. Излишек стоимости над оптовой ценой (10) вносится сбытовыми торговыми базами в государственный бюджет на образование централизованных фондов в виде налога с оборота. Стоимость продукции, поступившая предприятию, предназначается: а) на возмещение затрат на производство и реализацию продукции — 83, б) на образование прибыли — 7. Таким образом создаются условия для продолжения процесса производства, возобновления кругооборота.

Как видно, в основе кругооборота лежит прямая зависимость средств, поступающих хозрасчетным предприятиям, от стоимости реализованной ими продукции. Общество по общественным нормам возмещает затраты предприятий, связанные с производством и реализацией продукции, и передает в их распоряжение часть чистого дохода в целях повышения материальной заинтересованности в улучшении работы.

Зависимость размера поступающих средств от стоимости реализованной продукции является характерной чертой кругооборота производственных фондов как государственных предприятий, так и колхозов. На первой стадии кругооборота колхозы приобретают необходимые им средства производства по ценам, как правило, соответствующим стоимости. В силу особенностей колхозно-кооперативной формы собственности часть своей продукции колхозы распределяют между членами артели, и поэтому оплата труда может осуществляться в натуральной форме. С распространением денежной формы оплаты труда эта особенность кругооборота колхозных фондов утрачивается. На второй стадии кругооборота, в процессе производства, происходит потребление как приобретенных средств производства, так и продуктов собственного производства. Труд колхозников создает новую стоимость, распадающуюся, как и в государственных предприятиях, на стоимость, созданную трудом для себя, и стоимость, созданную трудом для общества.

Третья стадия кругооборота в колхозах отличается механизмом распределения стоимости, созданной прибавочным трудом. Продавая продукцию государству по ценам ниже стоимости, колхозы участвуют в образовании централизованных фондов общества. Одновременно часть прибавочного продукта остается в распоряжении колхоза и идет на нужды расширения производства в данном колхозе.

Каждый отдельный кругооборот составляет лишь часть общего времени функционирования фондов, в течение которого фонды проходят последовательное превращение из денежной формы в производительную, из производительной — в товарную и из товарной — снова в денежную. Допустим, что весь объем производственных фондов составляет 415, а в каждом кругообороте участвует 83, тогда общее время функционирования фондов будет состоять из 5 кругооборотов (415 : 83). Эти 5 кругооборотов образуют процесс, в течение которого завершается в среднем функционирование фондов. Такой кругооборот, рассматриваемый не как отдельный акт, а как периодически возобновляющийся и повторяющийся процесс, называется оборотом фондов.

Продолжительность оборота измеряется временем, которое в среднем необходимо для того, чтобы все части фондов предприятия совершили один кругооборот. Сокращение времени оборота означает увеличение количества продукции, выпускаемой за тот же период с теми же фондами, и имеет поэтому огромное народнохозяйственное значение. Оно служит показателем эффективности использования средств, находящихся в распоряжении хозрасчетных предприятий.

В зависимости от особенностей оборота средств и предметов труда производственные фонды предприятий делятся на основные и оборотные.

Вещественным содержанием основных фондов являются средства труда: машины, производственные здания и сооружения, транспортные средства, инструменты и инвентарь длительного пользования. Функционируя в производстве целиком в течение длительного периода времени, они потребляются постепенно, по мере снашивания и переноса стоимости на новый продукт; перенесенная часть стоимости обращается вместе с продуктом, остальная пребывает в сфере производства. Оборот стои-

мости средств труда слагается из ряда последовательных кругооборотов, в каждом из которых она участвует частью, перенесенной на новый продукт. С момента авансирования средств на орудия труда до момента, когда они воспроизводятся в натуральной форме, проходит относительно длительный отрезок времени.

Вещественным содержанием оборотных фондов являются предметы труда: сырье, материалы, полуфабрикаты, незавершенное производство. Предметы труда в отличие от средств труда в каждом кругообороте потребляются целиком в натуре и переносят на новый продукт всю свою стоимость, то есть совершают оборот.

В производственные фонды входят также фонды, обслуживающие функционирование средств труда. Затраты, связанные с восстановлением средств труда, относятся к основным фондам, затраты на текущий ремонт и сохранение орудий труда — к оборотным фондам.

С хозяйственным расчетом связаны существенные особенности воспроизводства основных фондов.

Затраты предприятий, связанные с простым воспроизводством основных фондов, определяются величиной стоимости, перенесенной на вновь созданный продукт. Эти затраты, как и расходы предприятий на сырье, материалы и заработную плату, возмещаются из доходов от реализации. Поэтому источником средств для замены выбывающих основных фондов должна быть часть этих доходов, покрывающая денежные затраты на производство и реализацию продукции.

Сам процесс перенесения стоимости основных фондов на новый продукт называется амортизацией, износом, а средства, отчисленные предприятием для возмещения износа, — фондом амортизации. Хозрасчетные предприятия должны создавать амортизационные фонды, достаточные для простого воспроизводства основных фондов.

Существуют две формы снашивания: материальное (физическое) и моральное.

Материальный износ связан прежде всего с уменьшением стоимости средств труда в результате их функционирования. Его размер определяется размером перенесенной стоимости и зависит от продолжительности и интенсивности работы средств труда. Моральный износ связан со снижением стоимости действующих машин

вследствие уменьшения издержек их производства или появления новых, более совершенных машин. В последнем случае эксплуатация старых машин становится невыгодной, так как применение новых машин обеспечивает повышение производительности труда и снижение стоимости продукции.

При решении вопроса о замене морально устаревшего оборудования следует учитывать возможность повышения производительности действующих машин путем модернизации, уменьшающей моральное снашивание. Экономический эффект от модернизации оборудования ярко иллюстрируют следующие данные: намечаемая контрольными цифрами развития народного хозяйства СССР на 1959—1965 годы модернизация примерно 400 тыс. станков при затратах в 2,8 млрд. рублей даст рост производительности труда в среднем на 25 проц. и экономию в 10 млрд. рублей. Устаревшее оборудование может быть использовано во вспомогательных цехах и на участках с индивидуальным производством, где не требуется высокой производительности труда. Нельзя не учитывать и баланса соответствующих машин, то есть размера их производства и потребности в них в масштабе всего народного хозяйства. Несмотря на все это, определяющим направлением совершенствования социалистического производства является замена морально устаревших машин новыми, более экономичными. Моральное снашивание непосредственно связано с техническим прогрессом, ростом производительности общественного труда.

При решении вопроса о возмещении стоимости основных фондов, перенесенной на новый продукт, следует исходить из того, что она, так же как и стоимость любого другого товара, определяется общественно необходимыми затратами воспроизводства в современных условиях, а не затратами во время приобретения. Стоимость товара, указывал Маркс, «всегда измеряется общественно необходимым трудом, стало быть, всегда измеряется трудом, необходимым при существующих в данное время общественных условиях.

Стоимость средств труда, машин и т. д., уже служащих в процессе производства, а потому и та доля стоимости, которую они передают продукту, может изменяться точно так же, как стоимость сырого материала. Если,

напр., вследствие нового изобретения машины данного рода могут быть воспроизведены с меньшей затратой труда, то старые машины более или менее обесцениваются и потому переносят на продукт относительно меньшую стоимость»[1]. Это означает, что предприятиями должна возмещаться не первоначальная стоимость средств труда, как принято считать в настоящее время, а восстановительная их стоимость.

Возмещение предприятиями восстановительной стоимости потребленных основных фондов служит важным стимулом технического прогресса. В этом случае начисление амортизации будет производиться с восстановительной стоимости, что приведет к неполному возмещению первоначальной стоимости морально устаревшего оборудования и образованию на предприятиях своеобразного убытка, равного сумме морального износа. Чтобы не допустить убытка от морального износа, предприятия будут стремиться проводить мероприятия по повышению интенсивности использования оборудования, обеспечивающего сближение сроков физического износа со сроками морального износа и в связи с этим — первоначальной стоимости с восстановительной.

Интенсификация оборудования и связанное с ней снижение сроков его службы ведут к ускорению процесса обновления техники. Поскольку предприятиями возмещается первоначальная стоимость основных фондов, они не несут убытков от морального устарения машин, но вместе с тем отсутствует и стимул, побуждающий предприятия осуществлять мероприятия по предотвращению морального устарения техники и ускорению замены старой техники.

При сохранении действующей сейчас практики учета основных фондов по первоначальной стоимости возмещение восстановительной стоимости может осуществляться путем применения норм амортизационных отчислений, учитывающих моральный износ. При этом учет морального износа не обусловливает повышения норм физического износа, так как воспроизводство орудий труда той же мощности требует в этом случае меньших затрат средств.

---

[1] К. Маркс. Капитал, т. I, стр. 217.

Действующие в настоящее время нормы амортизационных отчислений в ряде отраслей промышленности не отвечают требованию возмещения предприятиями потребленных основных фондов.

В силу ряда исторических причин в СССР происходило изменение масштаба цен, денежная же оценка основных фондов, введенных в действие, оставалась без изменений. Не происходило соответствующего изменения и в нормах амортизационных отчислений. В результате амортизационные фонды создавались в размерах, не соответствующих потребностям воспроизводства выбывших основных фондов. Финансовые результаты ликвидации основных фондов показывают, что в угольной промышленности не возмещается предприятиями до 70 проц. их первоначальной стоимости, в лесной, бумажной и деревообрабатывающей промышленности — до 60 проц., в промышленности строительных материалов — до 50 проц. и т. д. В этих отраслях не возмещается и восстановительная стоимость потребленных основных фондов.

Убытки от ликвидации основных фондов списываются на уменьшение уставного фонда предприятия, то есть относятся за счет общества, что по существу означает скрытую форму государственной дотации и несовместимо с хозяйственным расчетом. Поскольку возмещение потребленных основных фондов предприятиями составляет важнейший элемент их воспроизводства, существующее положение отрицательно сказывается также на процессе воспроизводства социалистических фондов в целом.

Одновременно происходил и противоположный процесс — уменьшение стоимости воспроизводства основных фондов в связи с ростом производительности труда, который также не учитывался в нормах амортизационных отчислений, вследствие чего на ряде предприятий имеет место завышение амортизационных фондов.

Решение задачи полного возмещения хозрасчетными предприятиями стоимости потребленных основных фондов связано с разработкой научно обоснованных норм амортизационных отчислений и упорядочением учета стоимости основных фондов. Проведенная по состоянию на 1 января 1960 года переоценка основных фондов государственных и кооперативных предприятий и организа-

ций СССР (кроме колхозов) имеет целью приведение денежной оценки средств труда в соответствие с современной стоимостью их воспроизводства. Разрабатываются также новые нормы амортизационных отчислений. Осуществление этих мероприятий обеспечит возмещение предприятиями потребленных основных фондов и сыграет важную роль в укреплении хозяйственного расчета.

Вопросу возмещения предприятиями стоимости потребленных основных фондов большое значение придается и в странах народной демократии. В Чехословакии генеральная инвентаризация, проведенная на 1 января 1955 года, позволила установить новую, единую оценку основных фондов и единые нормы амортизации. До этого в промышленности республики отсутствовала единая основа для оценки основных фондов и единая система норм амортизационных отчислений, что отрицательно сказывалось на воспроизводстве основных фондов.

Амортизационные отчисления хозрасчетных предприятий в соответствии с их природой предназначены для возмещения выбывших средств труда путем замены их новыми экземплярами или путем капитального ремонта. Иногда это требование нарушается, например если завышаются затраты на капитальный ремонт путем включения в них затрат на текущий ремонт. Поэтому необходимо строгое разграничение капитального и текущего ремонтов.

Капитальный ремонт по своему экономическому содержанию представляет собой возмещение износа орудий труда и в этом отношении ничем не отличается от их замены. Разница между ними лишь количественная. Капитальный ремонт возмещает частично потребленную стоимость основных фондов, при замене оборудования его стоимость возмещается полностью. Поэтому вполне обоснованной является практика финансирования капитального ремонта за счет фондов, возмещающих потребленные средства труда. Текущий ремонт не преследует цели возмещения потребленной стоимости основных фондов, поэтому и источник средств для него другой — эксплуатационные затраты предприятий. Финансирование текущего ремонта за счет амортизационных фондов ведет к искусственному снижению себестоимости продукции.

Внедрение хозяйственного расчета в колхозах СССР требует также упорядочения учета стоимости основных фондов и разработки дифференцированных норм амортизационных отчислений. Общие принципы учета основных фондов и разработки норм амортизационных отчислений в колхозах те же, что и в государственных предприятиях.

Важное значение имеет вопрос об источниках средств хозрасчетных предприятий на техническое совершенствование основных фондов.

Основным источником расширенного социалистического воспроизводства является прибавочный продукт, поступающий главным образом на образование централизованных фондов общества и частично оставляемый в распоряжении предприятий. Поэтому главным источником средств для увеличения основных фондов государственных хозрасчетных предприятий служат средства государственного бюджета и специально предназначенная на эти цели прибыль, а источником роста основных фондов колхозов является чистый доход колхоза.

Амортизационные фонды могут служить дополнительным источником увеличения основных фондов благодаря существованию разрыва во времени между начислением амортизации и восстановлением средств труда в натуре. Накопленные таким образом средства до использования их по прямому назначению могут направляться на приобретение новых машин, строительство зданий и сооружений производственного назначения. Но этот источник расширенного воспроизводства по своей природе ограничен.

Прежде всего значительная часть амортизационных фондов расходуется на проведение капитального ремонта. В угольной промышленности на капитальный ремонт направляется до 60 проц. амортизационных отчислений, в нефтяной промышленности — 34, тяжелом машиностроении — 34, станкостроении — 35, пищевой промышленности — 54 процента. Эта часть амортизации накапливается в сравнительно небольших размерах (так как периодичность капитального ремонта значительно меньше сроков замены выбывших средств труда), к тому же она рассредоточена по отдельным предприятиям.

Амортизационные отчисления государственных предприятий, предназначенные для замены выбывших основных фондов, сосредоточиваются в централизованных фондах государства и расходуются вне связи с хозрасчетной организацией средств. Их использование в качестве источника расширения производства ограничено необходимостью постоянного восстановления выбывших средств труда в натуре, что связано с непрерывным характером производства.

Затраты на приведение средств труда в соответствие с современным уровнем развития техники в условиях хозяйственного расчета должны осуществляться прежде всего за счет прибыли государственных предприятий и чистого дохода колхозов.

Использование на внедрение новой техники банкового кредита не является особым источником финансовых ресурсов предприятий, это лишь ссуда под прибыль будущих лет. Не случайно в последние годы в связи с развертыванием технической реконструкции предприятий в СССР размер прибыли, оставляемой в их распоряжении, увеличивается. Только в течение 1960 года он увеличится на 17 млрд. рублей. Кредит Госбанка до настоящего времени используется предприятиями главным образом для финансирования мероприятий по совершенствованию производства, не предусмотренных планами капиталовложений. Ссуды Госбанка на внедрение новой техники в последние годы хотя и увеличились, но их абсолютный размер далеко не соответствует потребностям в них. Увеличение кредитов банка на техническое совершенствование производства может происходить путем расширения кредитования мероприятий, включенных в государственный план, что в свою очередь требует увеличения прибыли, оставляемой в распоряжении предприятий.

В промышленности Чехословакии до введения новой системы планирования и финансирования доля прибыли, отчисляемая предприятиями в государственный бюджет, из года в год возрастала. Если в 1953 году она составляла 87 проц., то в 1957 году она превысила уже 92 процента. Одновременно предприятия получали значительные средства на капиталовложения из бюджета. После реорганизации управления промышленностью и строительством, проведенной к 1 апреля 1958 года, главное

место среди источников финансирования капиталовложений стали занимать собственные средства предприятий, в особенности прибыль.

С хозяйственным расчетом связан также особый порядок воспроизводства оборотных фондов, потребленных в процессе производства. На хозрасчетных предприятиях затраты на оборотные фонды покрываются из доходов от реализации по общественно необходимым нормам. Перерасход оборотных фондов обществом не покрывается, а средства, полученные от их экономии, как правило, остаются в распоряжении предприятий. Борьба за экономию оборотных фондов служит важным стимулом подъема технического уровня производства.

Предпосылкой внедрения хозрасчета является стоимостной учет оборотных фондов как собственного производства, так и полученных со стороны. Такого учета еще нет во многих колхозах, что исключает возможность сопоставления фактических затрат с общественно необходимыми и снижает материальную заинтересованность колхозов в экономном расходовании оборотных фондов. В государственных предприятиях расход оборотных фондов собственного производства осуществляется по фактическим затратам, что также затрудняет выявление экономической эффективности производства.

Возмещение потребленных предприятиями оборотных фондов по общественно необходимым нормам связано с ценообразованием на средства производства. Действующим сейчас в СССР низким ценам на многие виды сырья и материалов соответствуют низкие оптовые цены и на выпускаемую предприятиями готовую продукцию.

При посредстве возмещения затрат основных и оборотных фондов в зависимости от стоимости реализованной продукции осуществляется лежащий в основе хозяйственного расчета принцип самоокупаемости предприятий.

Хозрасчетная организация средств характеризуется также особым порядком формирования средств, необходимых для создания фондов, обеспечивающих непрерывный процесс производства и реализации продукции. Эта особенность состоит в обеспечении предприятий оборотными средствами.

В своем кругообороте фонды предприятий проходят две сферы — сферу производства и сферу обращения —

и в любой момент распределены между этими сферами. В сфере производства они выступают в виде производственных запасов и незавершенного производства, в сфере обращения — в виде готовой к реализации продукции, средств в незаконченных расчетах и денежных ресурсов, предназначенных для закупки сырья, материалов, выдачи заработной платы и т. д. По этой причине различают производственные фонды и фонды обращения.

Прежде чем поступят средства от реализации продукции, предприятия должны нести затраты по ее изготовлению и сбыту, по созданию переходящих производственных запасов и заделов незавершенного производства. Следовательно, предприятия должны иметь в своем распоряжении фонды, постоянно обеспечивающие процесс производства и реализации продукции. Поэтому общество закрепляет за хозрасчетными предприятиями, кроме основных фондов, средства, необходимые для образования оборотных фондов и фондов обращения.

Оборотные фонды и фонды обращения, взятые вместе, называются оборотными средствами предприятий.

Обеспечение предприятий оборотными средствами служит условием их равномерной работы, устранения простоев, лучшего использования рабочей силы и оборудования. XXI съезд КПСС указал на необходимость обеспечения ритмичной работы всех предприятий, выполнения и перевыполнения государственных планов изо дня в день, из месяца в месяц по всем количественным и качественным показателям. В связи с этим вопрос об использовании оборотных средств предприятий имеет важное значение.

Отсутствие на предприятиях необходимого количества оборотных средств приводит к перебоям в производстве, к нарушению ритмичности в работе, к срывам выполнения плановых заданий. Излишек оборотных средств на предприятиях снижает их активность в борьбе за повышение доходов и подъем всей производственной деятельности, ведет к непроизводительному использованию значительного количества материальных и денежных ресурсов. При существующем объеме производства уменьшение оборотных средств в государственных предприятиях СССР на 1 проц. дает возможность высво-

бодить для других нужд сумму, превышающую 5 млрд. рублей.

В соответствии с принципом самоокупаемости хозрасчетные предприятия своими доходами должны полностью покрывать потребление оборотных средств. В нормальных условиях происходит лишь смена формы стоимости: денежные средства предприятий превращаются в сырье и материалы, последние — в готовую продукцию, готовая продукция — в денежные средства. Уменьшение остатка оборотных средств служит показателем убыточности предприятий и нарушения принципа самоокупаемости.

Потребность предприятий в оборотных средствах, имеющая относительно постоянный характер, покрывается обществом путем закрепления за предприятиями так называемых собственных средств; дополнительная потребность, возникающая в процессе производства, — за счет заемных средств, главным образом краткосрочного банковского кредита. Такое разграничение оборотных средств связано с использованием для кредитования одних предприятий средств других предприятий, оказавшихся временно свободными. Вместе с тем использование на нужды предприятий банковского кредита создает условия для осуществления через кредитную систему повседневного контроля рублем за движением на предприятиях материальных ценностей и денежных средств.

Практика организации хозяйственного расчета в промышленности СССР показывает, что необходимо изменить сложившееся соотношение между собственными и заемными оборотными средствами предприятий в сторону повышения доли кредитов Госбанка. До сих пор основная масса краткосрочных кредитов все еще направляется в отрасли легкой и пищевой промышленности, в то время как в формировании оборотных средств предприятий тяжелой промышленности Государственный банк участвует слабо. Поэтому и контроль рублем со стороны банка за использованием оборотных средств в тяжелой промышленности осуществляется недостаточно. Новые условия управления промышленностью и строительством требуют подъема уровня экономической работы банковского аппарата на предприятиях.

В последние годы наряду с выдачей ссуд на создание сезонных запасов производства Госбанк СССР начал применять кредитование по обороту материальных ценностей с долевым участием банка в формировании оборотных средств, достигающим 40—50 проц., а в ряде случаев — 60 проц. норматива оборотных средств. Положительное значение кредитования по обороту материальных ценностей состоит в расширении возможностей контроля рублем предприятий тяжелой промышленности. Однако масштабы внедрения этой формы кредитования пока еще недостаточны.

Планомерное регулирование оборотных средств государственных хозрасчетных предприятий осуществляется путем установления норм запасов материальных ценностей и денежных средств. До реорганизации управления промышленностью и строительством существовал крайне сложный порядок разработки и утверждения нормативов оборотных средств, затруднявший учет специфических условий работы различных предприятий. Этот порядок сейчас изменен. В целях усиления маневренности предприятий в использовании собственных оборотных средств и упрощения разработки нормативов с 1958 года совнархозы утверждают нормативы оборотных средств лишь по важнейшим статьям: производственные запасы, незавершенное производство, готовая продукция. В пределах этих общих статей предприятиям предоставлено право определять нормативы по различным видам материальных ценностей и самостоятельно распоряжаться излишками материальных ценностей, продавать их другим предприятиям, обеспечивая при этом их наиболее рациональное использование.

Практический опыт показывает целесообразность дальнейшего упрощения нормирования оборотных средств. Вместе с этим нельзя считать нормальным, что в настоящее время планирование ограничивается установлением потребности средств для создания запасов лишь в сфере производства и охватывает поэтому только три четверти всех оборотных средств промышленности. Необходимость усиления воздействия государства на работу предприятий требует, чтобы планировались все оборотные средства.

В интересах укрепления хозяйственного расчета необходимо ликвидировать практику необоснованного

изъятия оборотных средств предприятий. Такое изъятие нередко наносит ущерб предприятию, ставит хорошо работающие предприятия в затруднительное финансовое положение и ослабляет их ответственность за рациональное использование материальных и денежных ресурсов. Вместе с тем необходимо периодическое перераспределение оборотных средств между предприятиями в тех случаях, когда у одних имеется излишек средств, а у других — недостаток. Практика борьбы за улучшение использования оборотных средств выдвигает необходимость повышения роли и других хозрасчетных стимулов: дальнейшего ускорения расчетов между предприятиями, совершенствования форм кредитования и т. д.

Наличие достаточного количества оборотных средств служит условием обеспечения нормального процесса производства и в колхозах. Источником оборотных средств колхозов служат их собственные средства, кредит, получаемый в виде авансов за реализуемую государству продукцию, и ссуды Госбанка на покрытие сезонных потребностей в материалах.

В связи с неразвитостью хозрасчетных отношений в колхозах формирование и расходование их оборотных средств до настоящего времени не упорядочены. В результате этого значительная часть оборотных средств используется нерационально, что ведет к финансовым затруднениям. Показательно, что до 50 проц. и более всех наличных оборотных средств колхозов находится в сфере обращения, тогда как в совхозах на 1 января 1959 года в сфере обращения находилось всего лишь несколько более 2 проц. оборотных средств.

Богатый опыт образования оборотных средств государственных социалистических предприятий может быть использован и в колхозах с учетом специфических особенностей этой формы хозяйства. Первоочередными мероприятиями в области упорядочения организации оборотных средств в колхозах должны являться организация учета продукции колхозов и производственных затрат в стоимостном выражении, нормирование оборотных средств, введение контроля за их использованием.

Представляет интерес опыт организации оборотных средств предприятий Чехословакии после введения но-

вой системы планирования и финансирования промышленности. Существовавшая ранее недостаточная заинтересованность предприятий в работе с оптимальным количеством оборотных средств преодолевается здесь, с одной стороны, путем децентрализации планирования, с другой — путем установления взаимосвязи между собственными оборотными средствами и прибылью. Нормирование оборотных средств теперь осуществляется непосредственно предприятиями, которые сами определяют потребность в собственных оборотных средствах в целом и по отдельным статьям.

Заинтересованность предприятий в правильном нормировании оборотных средств и их наиболее эффективном использовании обеспечивается путем передачи в распоряжение предприятий определенной доли прибыли на нужды расширения производства. Предприятия заинтересованы в том, чтобы эти средства использовать в первую очередь на капитальное строительство, которое позволяет развивать производство, снижать затраты и увеличивать прибыль, а следовательно, их долю в прибыли и премиальные фонды. Если же прибыль направляется главным образом на увеличение собственных оборотных средств в связи с нерациональным их использованием, развитие производства и рост фондов материального поощрения сдерживаются.

Новый порядок организации оборотных средств в Чехословакии предусматривает преодоление попыток использовать оставляемую в распоряжении предприятий долю прибыли исключительно на капиталовложения при недостатке средств для покрытия минимальной постоянной потребности в оборотных средствах. В этих целях установлены более высокие ставки за кредиты, предоставляемые для образования запасов оборотных средств, постоянно необходимых предприятию.

Движение производственных фондов хозрасчетных предприятий выступает как движение оборотных средств, постоянно переходящих из одной стадии кругооборота в другую. Время, в течение которого оборотные средства последовательно проходят все стадии кругооборота, меняют свою форму и возвращаются к исходному состоянию, составляет период оборота. Оборачиваемость оборотных средств характеризуется длительностью периода их оборота.

Показателями оборачиваемости оборотных средств служат скорость оборота, измеряемая количеством оборотов за определенный период времени, и время оборота, измеряемое количеством дней, в течение которых совершается один оборот. Кроме того, на практике оборачиваемость оборотных средств характеризуется суммой реализованной продукции, приходящейся на один рубль оборотных средств предприятий.

Ускорение оборачиваемости оборотных средств выражает лучшее использование хозрасчетными предприятиями средств, находящихся в их распоряжении. Чем выше скорость оборота, тем меньше оборотных средств требуется предприятию для выпуска данного объема продукции. Это значит, что или высвобождаются материальные ресурсы для других нужд народного хозяйства, или при имеющихся уже средствах предприятие может дать обществу больше продукции.

Оборачиваемость оборотных средств в целом зависит от того, как используются средства, вложенные в производственные оборотные фонды и фонды обращения, что в свою очередь определяется различными сторонами деятельности предприятий: техническим уровнем производства, состоянием организации производства, уровнем коммерческой деятельности и т. п. Поэтому оборачиваемость оборотных средств является обобщающим показателем работы хозрасчетных предприятий.

Общее время оборота оборотных средств слагается из времени производства и времени обращения. В связи с этим ускорение оборачиваемости оборотных средств означает уменьшение времени пребывания оборотных средств в сфере производства и в сфере обращения. При этом решающее значение имеет сокращение времени производства, так как в сфере производства сосредоточено свыше двух третей оборотных средств промышленных предприятий СССР. Сокращение времени производства связано с улучшением качественных показателей деятельности предприятий.

Время производства состоит из рабочего периода, в течение которого обрабатываемый предмет подвергается непосредственному воздействию труда, времени воздействия на предмет естественных процессов и времени пребывания в запасах. Главное средство сокращения времени производства — повышение технического уровня

производства, ускоряющее прохождение оборотных средств через все стадии сферы производства, ведущее к сокращению производственного цикла и уменьшению размеров незавершенного производства. Для сокращения производственных запасов большое значение имеют, кроме того, улучшение материально-технического снабжения предприятий, четкая организация взаимных поставок сырья и материалов между предприятиями, упорядочение складского хозяйства и учета материальных ценностей.

Время обращения зависит главным образом от процесса реализации готовой продукции и связанной с ней сбытовой деятельности предприятий. Важную роль в его сокращении играют состояние транспорта, своевременное заключение договоров на поставку продукции, улучшение отпуска и отгрузки товаров.

Укрепление хозяйственного расчета способствует ускорению оборачиваемости оборотных средств. Ставя количество средств, находящихся в распоряжении предприятий, в зависимость от результатов его деятельности, хозрасчетные отношения стимулируют выпуск большего количества продукции при наименьшем объеме оборотных средств. Замедление оборачиваемости ведет к ухудшению финансового положения предприятий, а ускорение — к высвобождению средств и улучшению финансового состояния, что положительно сказывается на их производственной деятельности.

Общество в соответствии с требованиями хозяйственного расчета регулирует количество средств, поступающих в распоряжение предприятий, и контролирует правильность их использования. Специфической формой контроля за движением средств хозрасчетных предприятий служит контроль рублем. В Чехословакии эта форма контроля носит название контроля кроной, в ГДР — контроля маркой и т. д. При посредстве денежных, или, как принято говорить, стоимостных, показателей государственные органы контролируют затраты труда и материальных ценностей на производство продукции, выполнение плана по объему изготовленной продукции, прибыли и т. д.

В наиболее общей форме такой контроль содержится в самом принципе самоокупаемости. Поскольку самоокупаемость предполагает покрытие расходов доходами,

сумма расходов предприятия зависит от суммы его доходов. Предприятие может израсходовать средств не более того, что оно получает. Значит, можно сказать, что его расходы определяются, контролируются доходами.

Кроме принципа самоокупаемости, система хозяйственного расчета включает в себя ряд других форм контроля рублем. Одной из таких форм является контроль рублем со стороны вышестоящих хозяйственных организаций. В соответствии с государственным планом развития народного хозяйства в плане каждого предприятия определены задания по количеству, ассортименту и качеству выпускаемой продукции, установлены нормы затрат труда и материалов, доходы от реализации продукции и размер прибыли. Выявление отклонений показателей работы предприятий от уровня, установленного планом, дает возможность соответствующим образом регулировать денежные средства предприятия, контролировать правильность их использования. Это облегчается наличием у вышестоящих хозяйственных органов хозрасчетных прав. Так, советы народного хозяйства экономических административных районов СССР имеют право устанавливать подведомственным предприятиям и организациям размеры оборотных средств, перераспределять оборотные средства между предприятиями, создавать резервы для оказания предприятиям финансовой помощи и т. д.

Существует также взаимный контроль рублем промышленных предприятий. Будучи самостоятельными, хозрасчетные предприятия вместе с тем по многим каналам связаны между собой. Они поставляют друг другу сырье, материалы, топливо, оборудование, заготовки, отдельные детали и узлы. Промышленные предприятия связаны также с торговыми организациями, выступающими в качестве посредников между производителями и потребителями. Существующая между предприятиями взаимосвязь находит отражение в хозяйственных договорах, содержащих взаимные обязательства сторон. Интересы обеспечения нормального процесса производства требуют строгого контроля за добросовестным выполнением договоров. Предприятие — получатель продукции контролирует известную сумму доходов поставщика, выполнение им планов по изготовлению продук-

ции в определенные сроки, необходимого качества и в установленном ассортименте. Через разного рода санкции предприятие-получатель воздействует на выполнение плана предприятием-поставщиком. Оказывая влияние на доходы предприятия-поставщика, предприятие-получатель этим косвенно влияет и на его расходы. Укрепление хозяйственного расчета требует строгого соблюдения договорной дисциплины.

Особую роль в осуществлении контроля рублем играет финансовая система: финансовые органы и банки. Финансовые органы непосредственно не руководят производством, но имеют право проверять финансовое состояние предприятий. Хозрасчетные предприятия связаны с ними через государственный бюджет: они отчисляют в бюджет часть прибыли и вносят некоторые другие, установленные законом платежи, получают из бюджета выделенные государством средства на новое строительство и пополнение недостатка оборотных средств, образовавшегося в связи с расширением производства. При всех этих операциях финансовые органы проверяют правильность использования предприятиями оборотных средств, обеспеченность предприятий оборотными средствами в сравнении с фактическим объемом их деятельности, выявляют потребность в дополнительных средствах. Финансовое состояние предприятий связано с состоянием их производственной деятельности, что дает возможность финансовым органам через контроль рублем воздействовать на всю работу предприятий.

Движение денежных средств хозрасчетных предприятий осуществляется через банки. За счет кредитов банков покрывается дополнительная и временная потребность предприятий в оборотных средствах, через банки производятся все расчеты предприятий между собой, с финансовыми органами, с рабочими и служащими. Свободные средства предприятий хранятся в банках на текущих счетах. Таким образом, при каждой операции оплаты или получения денег предприятия связаны с банком.

Такая организация кредитования и расчетов позволяет банку проверять правильность и целесообразность любой денежной операции предприятия, а следовательно, и обусловливающего ее хозяйственного и производ-

ственного мероприятия. Если денежная операция противоречит интересам государства и экономически нецелесообразна, банк может не допустить ее осуществления. Банк имеет право регулировать очередность оплаты долгов предприятий и списывать средства с их расчетного счета принудительно, то есть без разрешения администрации предприятий. Банки могут вносить в вышестоящие хозяйственные организации и правительственные органы предложения по улучшению работы предприятий, добиваться оказания им необходимой помощи.

Большое место в контроле рублем за деятельностью предприятий принадлежит контролю Государственного банка за правильным расходованием предприятиями фондов заработной платы. Поскольку заработная плата выдается в меру выполнения плана, банк держит под своим контролем такие решающие показатели работы предприятий, как уровень производительности труда и выполнение плана по объему изготовленной продукции. В случае перерасхода фонда заработной платы Госбанк требует покрытия этого перерасхода в последующий период, что служит средством воздействия на плохо работающие предприятия.

После реорганизации управления промышленностью и строительством в СССР связь финансовых органов с предприятиями при посредстве платежей в бюджет отчислений от прибыли и финансирования из бюджета капитальных работ и пополнения недостатка оборотных средств оказалась недостаточной. Многие предприятия имеют незначительные суммы платежей в бюджет и финансирования из бюджета, что затрудняет организацию контроля рублем. Связь предприятий с бюджетом может быть расширена путем введения системы децентрализованных расчетов по прибылям, перехода к уплате налога с оборота непосредственно промышленными предприятиями и ряда других мероприятий. В Чехословацкой Республике после перестройки управления промышленностью усиление контроля кроной достигается при посредстве таких мероприятий, как улучшение планирования кредитов, улучшение техники кредитования, повышение роли процента.

Одновременно с усилением контроля рублем должны совершенствоваться и упрощаться формы взаимосвязи органов финансовой системы с предприятиями. Главное

внимание в работе финансовых органов должно быть обращено на экономический анализ хозяйственно-финансовой деятельности предприятий и оказание им практической помощи.

Всесторонний контроль рублем является одним из важнейших условий организации хозяйственного расчета. Он дает возможность социалистическому обществу оказывать постоянное воздействие на все показатели работы хозрасчетных предприятий, регулировать их денежные средства в соответствии с требованиями хозяйственного расчета.

Хозрасчетная организация средств служит главным условием осуществления материальной заинтересованности предприятий в постоянном подъеме уровня производственной деятельности. Наличие в распоряжении предприятий необходимых средств обеспечивает развертывание их творческой инициативы, а поступление средств в зависимости от качества работы и материальная ответственность за сохранение и лучшее использование средств направляют эту инициативу на увеличение выпуска продукции при наименьших затратах.

Показателями эффективности использования средств хозрасчетными предприятиями служат снижение себестоимости продукции и повышение рентабельности.

Себестоимость продукции. Рентабельность предприятий

В процессе кругооборота производственных фондов из стоимости созданного на социалистических предприятиях продукта выделяется часть, эквивалентная затратам на средства производства и оплату труда, которая вновь вступает в процесс производства и обеспечивает его возобновление в прежнем объеме. Оставшаяся часть стоимости представляет прибавочный продукт общества, она поступает в основном на образование централизованных фондов государства.

Необходимость деления стоимости на две указанные части обусловливается характером отношений между обществом в целом и отдельными предприятиями. Общество возмещает предприятиям связанные с их нормаль-

ной деятельностью затраты, а предприятия передают в распоряжение общества прибавочный продукт. Это деление нашло выражение в существовании при социализме наряду со стоимостью категории себестоимости продукции.

В себестоимости выражены те же производственные отношения, что и в стоимости. Ее существование, как и существование стоимости, связано с наличием товарного производства, при котором издержки производства выражаются не прямо в рабочем времени, а косвенно, через деньги.

Стоимость продуктов социалистических предприятий составляет их общественные издержки производства и воплощает в себе все общественно необходимые затраты труда. Она распадается на следующие части: 1) перенесенная стоимость потребленных средств производства, воплощающая в себе прошлый труд (c); 2) стоимость продукта, созданного необходимым трудом, выступающая на государственных предприятиях в форме заработной платы (v); 3) стоимость продукта, созданного прибавочным трудом, выступающая в форме чистого дохода общества (m). Две последние части стоимости, взятые вместе ($v + m$), выражают стоимость, вновь созданную живым трудом [1].

Стоимость, перенесенная на данный продукт, воплощающая в себе прошлый труд (c), входит как в стоимость, так и в себестоимость продукции. Иначе обстоит дело с вновь созданной стоимостью, выражающей затраты живого труда. Стоимость включает в себя всю вновь созданную стоимость. В себестоимость же новая стоимость входит лишь в части, созданной необходимым трудом (v). Таким образом, себестоимость меньше стоимости на новую стоимость в части, созданной прибавочным трудом (m). Ее формула:

$$\text{себестоимость} = c + v.$$

Изобразим соотношение между стоимостью и себестоимостью в виде таблицы:

---

[1] Здесь нами использованы обозначения, принятые в политической экономии капитализма, но социальное значение стоящих за ними категорий при социализме отличается коренным образом.

Части стоимости	Стоимость	Себестоимость
1. Стоимость, перенесенная на продукт, воплощающая затраты прошлого труда	60	60
2. Вновь созданная стоимость		
а) воплощающая затраты необходимого труда	23	23
б) воплощающая затраты прибавочного труда . . .	17	—
Итого	100	83

Отличительной особенностью себестоимости является также то, что перенесенная в процессе производства на новый продукт стоимость входит в себестоимость через ее денежное выражение, в виде цены средств производства. Цены на оборудование, сырье, топливо, материалы и другие средства производства, как правило, отклоняются от стоимости. Поэтому себестоимость отклоняется от соответствующей части стоимости.

Себестоимость — денежное выражение стоимости продукта за вычетом части, созданной прибавочным трудом. На практике в себестоимость продукции включаются начисления на заработную плату, идущие в фонд социального страхования и являющиеся денежным выражением части прибавочного продукта. В себестоимость включаются также в хозрасчетных целях затраты, связанные с уплатой штрафов, пени, неустоек за нарушения в выполнении договорных обязательств, и некоторые другие расходы. Все это не меняет экономического содержания категории себестоимости.

Как и стоимость, себестоимость является объективной экономической категорией, обладающей реальным содержанием, выражающим отношения между отдельными предприятиями и обществом в целом. Однако согласно существовавшему ранее взгляду на средства производства как нетоварную форму продукта себестоимость, как и стоимость, представлялась как учетная категория, существующая лишь для калькуляции, для рас-

четов, для определения доходности и убыточности предприятий.

Следствием ошибочных взглядов на себестоимость является сохранившееся до настоящего времени неполное отражение в денежных расходах государственных предприятий затрат общественного труда на производство продукции (основных фондов, геологоразведочных работ и т. д.), что преуменьшает значение снижения себестоимости.

В колхозах существование категории себестоимости отрицалось вообще. Это сдерживало разработку вопросов, связанных с денежным учетом затрат труда, и тормозило развитие колхозного производства.

Обособление части стоимости, выражающей денежные затраты на производство продукции, существует как в государственных предприятиях, так и в колхозах. Нормальная хозяйственная деятельность колхозов предполагает восстановление потребленных средств производства. Прибавочный продукт колхозов идет на образование централизованных фондов общества и обеспечение расширенного производства в колхозах. Отличие себестоимости продукции колхозов от себестоимости продукции государственных предприятий состоит в том, что первая выражает затрату колхозно-кооперативных средств, вторая — общенародных средств.

Организация хозрасчетных отношений связана с использованием категории себестоимости продукции. Покрытие денежных затрат в соответствии с общественными нормами лежит в основе определения степени возмещения обществом созданной предприятиями стоимости. Учет себестоимости служит условием внедрения хозрасчета. Государство исходит из себестоимости продукции при определении оптовой цены предприятий. Снижение себестоимости со своей стороны выступает важным показателем хозрасчетной деятельности предприятий.

И все же было бы неправильно обусловливать существование категории себестоимости хозяйственным расчетом, как это делают некоторые экономисты. Себестоимость существует независимо от того, находится предприятие на хозяйственном расчете или нет. Ее существование обусловлено объективной необходимостью возмещения предприятием затрат на производство продукции в целях обеспечения непрерывности производст-

ва и присущим социализму распределением прибавочного продукта в интересах всего общества. В МТС учитывалась себестоимость продукции, хотя они и не находились на хозяйственном расчете. Во многих колхозах и сейчас еще нет учета себестоимости, в то время как возмещение затрат в соответствующей части стоимости существует.

Категория себестоимости продукции коренным образом отличается от капиталистических издержек производства. Социалистические предприятия не противостоят обществу как частные, между обществом в целом и отдельными коллективами трудящихся при социализме отсутствуют антагонистические противоречия. Поэтому и издержки предприятий не противостоят общественным, а выступают как часть их. Затраты социалистических предприятий на производство не выступают как сумма затрат постоянного и переменного капитала. Поэтому себестоимость в отличие от капиталистических издержек производства не выражает и не может выражать отношений эксплуатации. В ней выражены социалистические по своему характеру производственные отношения между отдельными предприятиями и обществом в целом. При капитализме снижение издержек производства влечет за собой ухудшение положения трудящихся. При социализме снижение себестоимости означает рост общественного богатства и подъем благосостояния народа. Трудящиеся капиталистических стран не заинтересованы в снижении издержек производства, а при социализме снижение себестоимости — кровное дело трудящихся. Капиталистические издержки производства складываются стихийно, в результате ожесточенной конкурентной борьбы капиталистов. Себестоимость продукции складывается планомерно, в результате воздействия социалистического государства. Процесс снижения себестоимости не связан с такими присущими капитализму явлениями, как разорение мелких и средних предприятий, менее устойчивых в борьбе с крупными предприятиями.

Выяснение экономического содержания категории себестоимости как части стоимости дает возможность шире раскрыть народнохозяйственное значение снижения себестоимости продукции социалистических предприятий. Некоторые экономисты ограничивают значение снижения себестоимости лишь его влиянием на рост внутри-

промышленных накоплений (прибыли и налога с оборота). Однако в действительности значение себестоимости продукции этим не исчерпывается.

Огромное народнохозяйственное значение снижения себестоимости состоит в том, что оно свидетельствует об уменьшении затрат общественного труда на производство продуктов, выражающем рост производительности общественного труда, который является главным источником роста всего вещественного богатства общества.

С ростом социалистического производства растет производительность общественного труда, соответственно этому возрастает и размер экономии от снижения себестоимости. Экономия, получаемая от каждого процента снижения себестоимости промышленной продукции СССР, составляла: в 1932 году — 150—200 млн. рублей, в 1950 году — 4 млрд., в 1955 году — более 6 млрд., в 1958 году — 8 млрд. рублей.

В текущем семилетии в связи с высокими темпами развития общественного производства значение снижения себестоимости продукции возрастет еще больше. В решениях XXI съезда КПСС установлено задание по снижению себестоимости промышленной продукции примерно на 11,5 проц., стоимости строительно-монтажных работ — на 6 проц., стоимости железнодорожных перевозок — на 22 процента. По плану на 1960 год предусмотрено снижение себестоимости промышленной продукции на 1,9 проц., себестоимости железнодорожных перевозок — на 2,5 проц., себестоимости строительно-монтажных работ — на 1,5 процента. Выполнение заданий по снижению издержек производства позволит сэкономить в народном хозяйстве в течение года свыше 30 млрд. рублей.

Поскольку себестоимость является частью стоимости, ее снижение имеет народнохозяйственное значение лишь в том случае, если оно выражает экономию общественных издержек производства. Экономия денежных средств предприятиями в результате снижения цен на средства производства не выражает уменьшения общественно необходимых затрат и не является поэтому положительным показателем их деятельности. Подобно этому и уменьшение доли заработной платы в себестоимости имеет народнохозяйственное значение лишь тогда, когда оно выражает снижение затрат живого труда.

Как часть стоимости, себестоимость продукции в конечном счете состоит из затрат овеществленного и живого труда. Овеществленный труд находит выражение в себестоимости в виде затрат сырья, материалов, топлива, электроэнергии, инструмента, выраженных в денежной форме, а также в виде амортизационных отчислений, идущих на возмещение износа основных фондов. Удельный вес затрат этого рода в себестоимости промышленной продукции СССР, по данным за 1958 год, составляет 76,7 процента. Живой труд находит выражение в себестоимости в виде затрат предприятий на денежную оплату труда рабочих и служащих и оплату трудодней колхозников. Удельный вес оплаты труда в себестоимости промышленной продукции СССР составляет 20,1 процента. Соотношение указанных основных элементов является главным в характеристике структуры себестоимости продукции.

В структуре себестоимости продукции различных отраслей промышленности и сельского хозяйства отражаются их специфические особенности. В 1958 году удельный вес затрат предприятий на сырье, материалы, топливо и амортизационные отчисления составлял: в угольной промышленности — 39,7 проц., в черной металлургии — 75,3, в машиностроении и металлообработке — 62,9 процента. Доля заработной платы в себестоимости продукции в том же году составляла: в угольной промышленности — 53,6 проц., в черной металлургии — 21,9, в машиностроении и металлообработке — 33 процента [1].

В отраслях добывающей промышленности и в сельском хозяйстве предметы труда даны природой, поэтому материальные затраты здесь относительно невелики и главное место в себестоимости занимает оплата труда. Это — так называемые трудоемкие производства. В отраслях обрабатывающей промышленности (машиностроение, текстильная промышленность, пищевая промышленность и др.) предметы труда уже содержат значительные затраты труда. Главное место в себестоимости этих отраслей занимают материальные затраты. Это материалоемкие производства. Среди них выде-

[1] Приведенные данные не учитывают «прочих затрат» предприятий, которые также можно свести к затратам овеществленного труда и заработной плате.

ляют энергоемкие отрасли (с высоким удельным весом затрат на электроэнергию и топливо) и отрасли с высоким удельным весом в себестоимости амортизационных отчислений.

Анализ структуры себестоимости позволяет выявить пути ее снижения. Особое значение на всех предприятиях имеет экономия живого труда. Она достигается в результате изменения условий труда, в особенности в результате применения более совершенных орудий труда.

С повышением производительности общественного труда происходит уменьшение доли живого труда в стоимости продукции при увеличении доли овеществленного труда. Эта обусловленная техническим прогрессом закономерность находит отражение в себестоимости продукции в форме уменьшения доли затрат на оплату труда.

Изменение структуры себестоимости промышленной продукции в СССР (в проц. к итогу)

	1932 г.	1940 г.	1958 г.
Заработная плата всех работников с начислениями	35,6	22,4	20,1
Затраты сырья, материалов, топлива, энергии	53,5	69,9	73,3
Амортизация	3,5	2,1	3,4
Прочие расходы	7,4	5,6	3,2

Поскольку себестоимость является денежным выражением части стоимости, ее движение может отклоняться от роста производительности общественного труда.

Так, в промышленности СССР из-за роста оптовых цен и заработной платы в течение длительного времени темпы снижения себестоимости значительно отставали от темпов снижения трудовых и материальных затрат. В годы первой пятилетки себестоимость промышленной продукции без учета влияния ценностных факторов повысилась на 2,3 проц., тогда как уровень трудовых и материальных затрат, согласно приводившемуся в печати ориентировочному расчету, снизился за эти годы на 18 процентов. В годы второй пятилетки себестоимость промышленной продукции снизилась на 10,3 проц., а

уровень трудовых и материальных затрат — на 22,5 процента. В послевоенный период положение изменилось и снижение себестоимости промышленной продукции (в четвертой пятилетке — на 17 проц., в пятой пятилетке — на 23,3 проц.) в основном отражало снижение уровня трудовых и материальных затрат.

В 1958—1965 годах в связи со значительным повышением денежной заработной платы при снижении материальных и трудовых затрат примерно на 23—25 проц. себестоимость промышленной продукции будет снижена на 11,5 процента.

Такое положение объясняется тем, что отклонение цен от стоимости часто приводит к неполному отражению в денежных затратах предприятий действительной экономии прошлого труда. Поэтому при сопоставлении уровня себестоимости по периодам необходимо брать сравнимую продукцию и учитывать затраты в единых ценах.

Рост производительности общественного труда приводит к снижению себестоимости продукции лишь при наличии определенного соотношения между увеличением производительности труда рабочих и ростом их заработной платы. Если затраты предприятий на оплату труда растут такими же темпами, как и выработка рабочих, себестоимость изделий не снизится. В довоенный период развития советской экономики, в годы Великой Отечественной войны и в первые послевоенные годы рост фонда заработной платы в ряде отраслей промышленности опережал рост выработки рабочих. Поэтому рост производительности труда не сопровождался снижением себестоимости, а, наоборот, имел место рост себестоимости (например, в угольной промышленности).

Нормальным для социализма является более быстрый рост производительности труда по сравнению с темпами роста заработной платы. При таком соотношении с ростом объема производства растет заработная плата и одновременно снижается ее доля в себестоимости продукции. За годы семилетки производительность труда в промышленности СССР возрастет на 45—50 проц. при росте номинальной заработной платы рабочих и служащих на 26 проц., что создает благоприятные условия для снижения себестоимости.

Более быстрый рост производительности труда по сравнению с заработной платой соответствует требованиям расширенного социалистического воспроизводства. Он означает, что одна часть продукта, полученного за счет повышения производительности труда, в интересах всего общества направляется на расширение производства и образование фондов, предназначенных для совместного удовлетворения потребностей трудящихся, другая часть поступает на увеличение фонда индивидуального потребления.

Снижение себестоимости зависит как от условий производства на данном предприятии, так и от общих народнохозяйственных условий. Если отвлечься от изменения цен на материалы, потребляемые в процессе производства, то можно указать на следующие общие народнохозяйственные факторы снижения себестоимости: техническое совершенствование производства, рациональное размещение производительных сил, развитие специализации, кооперирования, концентрации и комбинирования производства, совершенствование методов управления хозяйством.

На предприятиях снижение себестоимости выступает как основной синтетический показатель их производственной деятельности. Производственная деятельность предприятий характеризуется и другими показателями: количеством и ассортиментом изготовленной продукции, производительностью труда, качеством продукции, использованием мощностей машин, скоростью технологических процессов и т. д. Однако все они, за исключением себестоимости продукции, раскрывают лишь одну или несколько сторон производственной деятельности. И только себестоимость продукции отражает все стороны работы предприятий. Ее уровень указывает на качество руководства производственной, снабженческой и сбытовой деятельностью, уровень квалификации рабочих и руководящего персонала, состояние организации труда. Поэтому снижение себестоимости продукции связано с улучшением всех количественных и качественных показателей, с борьбой со всякого рода потерями и непроизводительной тратой рабочего времени, материальных ресурсов и денежных средств.

Однако при всем многообразии народнохозяйственных и внутрипроизводственных факторов решающее

влияние на снижение себестоимости оказывает техническое совершенствование социалистического производства на базе электрификации, комплексной механизации и автоматизации производственных процессов, внедрения новейших, высокопроизводительных станков, машин и аппаратов, постоянного совершенствования технологии производства, применения атомной энергии в мирных целях.

Совершенствование производства на базе высшей техники обеспечивает сокращение затрат рабочего времени на каждую единицу продукции, повышает производительность труда рабочих. Поскольку в соответствии с требованиями развития социалистического производства и подъема благосостояния народа выработка рабочих растет быстрее их заработка, размер заработной платы на единицу продукции снижается. Соответственно снижается себестоимость продукции. Кроме того, с подъемом производительности труда связан рост количества изготовленной продукции, который ведет к снижению себестоимости за счет сокращения постоянных расходов.

Совершенствование производства имеет решающее значение в сокращении расхода основных фондов на единицу произведенной продукции. Расход основных фондов находит отражение в себестоимости в виде соответствующей суммы амортизационных отчислений, которая определяется в зависимости от стоимости и времени использования основных средств. Если выпуск продукции увеличился, а стоимость оборудования осталась прежней или возросла, но в меньшей степени, чем увеличился выпуск продукции, то амортизационные отчисления на единицу продукции уменьшаются.

Внедрение в производство новых машин и технологических процессов ведет и к сокращению расходов оборотных фондов на единицу продукции. Открываются возможности для более экономного расходования сырья, материалов, топлива, электроэнергии, инструментов, осваиваются новые, высококачественные и более дешевые заменители, вводятся более совершенные методы подготовки материалов к производству и их использования в процессе производства. В результате расход сырья и материалов на единицу продукции уменьшается, денежные затраты предприятий на приобретение сырья и материалов сокращаются, себестоимость снижается при

одновременном повышении производительности труда и обеспечении высокого качества продукции.

Техническое совершенствование производства создает условия для серьезного улучшения качества выпускаемой продукции, что является одним из главных источников снижения себестоимости. Оборудование высокого качества характеризуется высокой производительностью, долговечностью и надежностью в эксплуатации, что создает возможность снижения себестоимости за счет роста производительности труда, сокращения расходов на ремонт и уменьшения амортизационных отчислений. Применение высококачественных инструментов и приспособлений приводит к тем же результатам. Высокое качество сырья и материалов, идущих на производительное потребление, повышает производительность труда. Повышение качества оборудования, сырья и материалов является, кроме того, важной предпосылкой ликвидации внутрипроизводственного брака, увеличивающего себестоимость продукции.

Экономия живого и овеществленного труда, полученная в результате совершенствования производства, представляет материальную основу снижения себестоимости. Но она ведет к снижению себестоимости не автоматически. Довольно часто мы встречаемся с фактами, когда значительная доля этой экономии идет на покрытие разного рода потерь рабочего времени, материалов и денежных средств вследствие простоев, нарушений технологического процесса и различного рода бесхозяйственности.

Себестоимость повышается, если имеющиеся машины и оборудование используются плохо, часто простаивают или работают не на полную мощность. Неудовлетворительное содержание оборудования увеличивает затраты на его ремонт. К дополнительным расходам приводит также недостаточное использование производственных зданий и сооружений. В практике работы промышленных предприятий имеются факты, когда экономия труда, достигнутая за счет роста выработки рабочих, не сочетается с бережным отношением к расходованию сырья и материалов. В результате этого потери овеществленного в материальных ценностях труда частично или целиком поглощают экономию живого труда. Некоторые предприятия имеют значительные потери вследствие уп-

латы штрафов и неустоек за неаккуратное выполнение своих обязательств, превышение административно-управленческих расходов и т. п. Все это ведет к повышению себестоимости продукции.

Бережливость, борьба за ликвидацию всякого рода потерь труда имеют важное значение для снижения себестоимости продукции наряду с техническим совершенствованием производства.

Важным стимулом борьбы предприятий за снижение себестоимости служит укрепление хозрасчетных отношений. Связь категории себестоимости с хозяйственным расчетом двусторонняя. Снижение себестоимости продукции показывает, насколько успешно выполняется главная задача, решению которой подчинена система хозяйственного расчета, — выпуск продукции с наименьшими затратами общественного труда. Хозяйственный расчет вместе с тем оказывает активное влияние на снижение себестоимости, воздействует на увеличение выпуска и улучшение качества продукции, на совершенствование производства и экономию всех видов труда.

Соотношение между выраженными в себестоимости денежными затратами предприятий на производство и реализацию продукции и доходами от реализации продукции получило название рентабельности предприятий. Предприятия, полностью покрывающие расходы доходами и имеющие, кроме того, прибыль, называются рентабельными; предприятия, не покрывающие расходов доходами, — нерентабельными, убыточными. Рентабельность выражает степень самоокупаемости предприятий и служит наиболее обобщающим показателем результатов их хозрасчетной деятельности. Объяснение ее сущности связано с выяснением природы прибыли социалистических предприятий.

По своему экономическому содержанию прибыль социалистических предприятий представляет одну из форм продукта, созданного трудом для общества. В каких формах выступает прибавочный продукт, созданный работниками хозрасчетных предприятий?

Часть прибавочного продукта включается в себестоимость продукции, что связано с исторически сложившейся системой мобилизации средств, а также с усилением хозрасчетных стимулов. Одной из форм прибавочного продукта, входящих в себестоимость, являются взносы

средств государственных предприятий на социальное страхование. В текущем семилетии объем бюджета социального страхования в СССР увеличивается до 630 млрд. рублей против 235 млрд. рублей за предыдущие семь лет.

В себестоимость в интересах повышения хозрасчетных стимулов включается также часть прибавочного продукта, выступающая в форме уплаченных предприятием штрафов, пени и неустоек, предназначенных для полного или частичного возмещения ущерба, вызванного невыполнением договорных обязательств. Сюда же относится и уплата процентов за кредит.

Бо́льшая часть созданного хозрасчетными предприятиями чистого дохода непосредственно поступает в государственный бюджет в форме налога с оборота. Объем его составит в 1960 году свыше 317 млрд. рублей.

Налог с оборота взимается лишь с продукции отраслей, производящих предметы потребления, с продукции нефтеперерабатывающей промышленности и с электроэнергии. Продукция других отраслей промышленности, производящих средства производства, налогом не облагается. Созданная в них соответствующая часть прибавочного продукта поступает в отрасли, уплачивающие налог с оборота, и реализуется в цене их продукции.

Благодаря сосредоточению в распоряжении государства основной массы прибавочного продукта при посредстве налога с оборота достигается устойчивость поступлений средств в государственный бюджет. Вместе с этим действующий порядок взимания налога с оборота усиливает хозрасчетные стимулы работы предприятий, так как благодаря твердым, заранее установленным ставкам налога с оборота перевыполнение заданий по снижению себестоимости продукции ведет к увеличению денежных средств предприятий. При помощи дифференциации ставок налога с оборота достигается также регулирование прибыли предприятий. Децентрализованный порядок уплаты налога с оборота сбытовыми базами или непосредственно предприятиями позволяет финансовым органам глубже изучать их финансово-хозяйственную деятельность и осуществлять контроль за ходом реализации продукции.

Отличие прибыли предприятий от других форм прибавочного продукта состоит в том, что она поступает непосредственно предприятию и используется в значительной мере на его нужды.

Как по содержанию, так и по механизму образования прибыль социалистических предприятий коренным образом отличается от капиталистической прибыли. Поскольку в социалистическом обществе средства производства находятся в общественной собственности и не выступают как капитал, здесь уничтожена категория прибавочной стоимости, выражающая эксплуатацию капиталистами наемных рабочих, уничтожена и превращенная форма, в которой выступает прибавочная стоимость — прибыль. При социализме прибыль, кроме названия, ничего общего не имеет с прибылью при капитализме.

При капитализме существует антагонистическое противоречие между необходимым и прибавочным продуктом. Рост прибыли капиталистов служит показателем усиления эксплуатации трудящихся, ухудшения их жизненного уровня. В социалистическом обществе антагонистическое противоречие между необходимым и прибавочным продуктом отсутствует. Рост прибыли социалистических предприятий выражает рост богатства общества и служит источником неуклонного подъема жизненного уровня трудящихся. Работники социалистических предприятий заинтересованы в увеличении прибыли.

Прибыль капиталистических предприятий складывается стихийно, в результате ожесточенной конкурентной борьбы, под воздействием закона средней нормы прибыли. В социалистическом обществе отсутствует конкурентная борьба между предприятиями, ликвидирован присущий капитализму закон средней нормы прибыли и размер прибыли предприятий устанавливается государством в плановом порядке.

Выделение прибыли в качестве специфической формы прибавочного продукта при социализме обусловлено существованием хозяйственного расчета. В целях усиления материальной заинтересованности предприятий в улучшении производственной деятельности значительная часть прибыли используется внутри предприятий для финансирования предусмотренного планом капитального строительства, для увеличения собственных оборотных

средств, для коллективного и индивидуального премирования. По плану на 1960 год из общей суммы прибыли всего народного хозяйства СССР 285 млрд. рублей в распоряжении предприятий остается 84 млрд. рублей, то есть около 30 процентов.

Часть прибыли хозрасчетных предприятий (не менее 10 проц.) изымается в государственный бюджет в виде так называемых отчислений от прибыли. Эти отчисления используются для контроля за деятельностью предприятий со стороны финансовых органов и одновременно играют серьезную роль в образовании централизованных общественных фондов. По плану на 1960 год поступления в бюджет отчислений от прибыли составляют 203 млрд. рублей.

Перестройка управления промышленностью и строительством потребовала обеспечения финансирования капиталовложений и пополнения оборотных средств прежде всего за счет финансовых ресурсов самих предприятий и в связи с этим обусловила необходимость увеличения доли прибыли в общем объеме прибавочного продукта. В целях усиления экономического воздействия на работу предприятий со стороны финансовой системы в ряде отраслей промышленности возникла также необходимость в увеличении отчислений от прибыли в государственный бюджет. Это еще больше поднимет материальную заинтересованность предприятий в результатах своей деятельности и сыграет важную роль в укреплении хозяйственного расчета. Однако как обусловленность существования прибыли интересами хозяйственного расчета, так и повышение ее роли в современных условиях ни в коей мере не означают подчинения хозяйственного расчета цели обеспечения наибольших прибылей.

Основная масса прибыли, получаемой предприятиями и организациями, используется на финансирование мероприятий, предусмотренных государственным планом. В связи с этим нельзя признать правильным предложение об установлении общей для всех предприятий твердой ставки отчислений от прибыли в государственный бюджет. Интересы развития общественного производства требуют перераспределения внутрипромышленных накоплений между различными отраслями и экономическими районами, тогда как твердые нормы отчислений от прибыли препятствовали бы маневрированию

ресурсами, могли бы привести к нерациональному использованию средств на внеплановые мероприятия, к нарушению народнохозяйственных пропорций, недостатку средств на одних предприятиях и излишку их на других.

В условиях социализма рентабельность надо оценивать прежде всего с точки зрения всего народного хозяйства и за ряд лет, что исключает влияние преходящих факторов на показатели работы предприятий. Определение доходов предприятий исходя из общественных издержек производства не означает, что издержки всех предприятий всегда соответствуют общественно необходимым затратам. Издержки производства на разных предприятиях различны. На некоторых предприятиях по не зависящим от них причинам издержки могут быть выше общественно необходимых; такие предприятия будут работать без прибыли и даже с убытком. В таких случаях не исключается возможность оказания отдельным предприятиям временной финансовой помощи со стороны государства.

Наряду с прибылью существует ряд других форм дополнительного материального поощрения хозрасчетных предприятий, образующих вместе с принципом самоокупаемости целую систему хозрасчетных отношений. Элементами этой системы являются: специфическая форма контроля деятельности хозрасчетных предприятий — контроль рублем; договорные отношения между предприятиями, предусматривающие материальные санкции за нарушение условий поставки продукции; образование на предприятиях специальных фондов материального поощрения и т. д. В основе всей этой системы лежит не прибыль как таковая, а вытекающее из требований закона стоимости возмещение затрат предприятий в зависимости от стоимости реализованной продукции.

Таким образом, хотя получение прибыли тесно связано с хозяйственным расчетом, само по себе требование обеспечения прибыльной работы предприятий еще не раскрывает сущности хозяйственного расчета как социалистического метода ведения хозяйства.

Известно, что имевшее место в Югославии преувеличение значения в деятельности предприятий принципа прибыльности привело к пагубным последствиям. Погоня за прибылью вызвала стремление к искусственному

повышению цен, породила конкурентную борьбу между предприятиями, местничество и противопоставление интересов отдельных предприятий интересам общества в целом. Все это означает возрождение принципов хозяйствования, чуждых социализму, и не имеет ничего общего с социализмом.

Укрепление хозяйственного расчета наряду с повышением роли прибыли как источника финансирования мероприятий по расширению производства требует улучшения использования прибыли в целях коллективного и индивидуального премирования.

Основным источником средств для премирования на предприятиях в СССР является фонд предприятия, образуемый из отчислений от 1 до 6 проц. плановой и от 20 до 50 проц. сверхплановой прибыли. Одна половина этого фонда направляется на модернизацию и обновление оборудования, расширение производства, строительство и ремонт жилищного фонда, а другая — на улучшение материального положения работников (на детские учреждения, дома отдыха и санатории, клубы, оказание единовременной помощи работникам, индивидуальное премирование и т. д.). Однако в связи с небольшими размерами этого фонда по отношению к заработной плате его стимулирующее значение невелико. Повышение материальной заинтересованности предприятий в результатах их производственной деятельности требует повышения размеров фонда предприятия.

Одной из важных форм материального поощрения в условиях развернутого строительства коммунизма служит выделение предприятиям средств на удовлетворение коллективных потребностей, строительство культурно-бытовых учреждений, жилищное строительство, улучшение общественного питания, воспитание и обучение детей и т. д.

Сейчас встает задача изменения соотношения премиальных средств, направляемых на удовлетворение коллективных нужд работников предприятий и индивидуальное премирование, в сторону увеличения первых, с тем чтобы премиальная система больше способствовала развитию коммунистических форм удовлетворения потребностей трудящихся.

Часть средств, дополнительно получаемых предприятиями в различных формах (оказание единовременной

помощи, премирование, приобретение путевок в дома отдыха и санатории), поступает на увеличение фонда личного потребления. Решение вопроса о количестве средств, направляемых на эти цели, требует учета не только хозрасчетного значения материального поощрения, но и решающего места в доходах рабочих и служащих оплаты, находящейся в непосредственной зависимости от количества и качества труда.

Важную роль в укреплении хозяйственного расчета играют проведенные в соответствии с постановлением ЦК КПСС и Совета Министров СССР от 2 июля 1959 года мероприятия по наведению порядка в премировании руководящих, инженерно-технических работников и служащих, занятых в народном хозяйстве СССР. Сложившаяся в течение многих лет крайне громоздкая и запутанная система премирования отменена, ликвидированы излишества в премировании, установлена прямая связь размеров премий с экономией от снижения себестоимости продукции. Согласно постановлению премирование работников предприятий производится в основном за выполнение и перевыполнение плана снижения себестоимости при условии выполнения плана производства продукции по заданной номенклатуре, плана по производительности труда, заданий по поставкам продукции предприятиям других экономических районов, по кооперативным поставкам, поставкам для государственных нужд. Новый порядок премирования способствует мобилизации усилий предприятий на борьбу за наиболее полное использование внутрипроизводственных резервов и улучшение качественных показателей работы.

В условиях жесткой централизации руководства хозяйством основным критерием для дополнительного материального поощрения государственных предприятий служило выполнение и перевыполнение плановых заданий. С реорганизацией управления хозяйством планы стали разрабатываться непосредственно предприятиями и совнархозами на основе контрольных цифр развития народного хозяйства. В связи с этим возникла необходимость усиления заинтересованности предприятий в составлении напряженных производственных планов, в своевременном раскрытии и использовании имеющихся резервов роста производства. При осуществлении материального стимулирования необходимо учитывать фак-

тически достигнутые предприятиями улучшения в работе в сравнении с предшествующим периодом и среднепрогрессивными показателями соответствующей отрасли промышленности.

ЦК КПСС и Совет Министров СССР постановлением от 4 мая 1958 года «О мерах по улучшению планирования народного хозяйства» начиная с 1959 года отменили существующий порядок разработки и утверждения как бы заново годовых народнохозяйственных планов. Согласно постановлению планирование народного хозяйства должно базироваться на перспективных планах с распределением заданий по годам, отраслям, республикам, экономическим административным районам, предприятиям и стройкам. Последние при составлении плана на предстоящий год принимают за основу задания перспективного плана с поправками, вызванными изменением условий работы.

Переход к перспективному планированию содержит в себе возможность дальнейшего развития хозрасчетных отношений, так как создает условия для разработки длительных нормативов материальной заинтересованности предприятий в результатах своей деятельности (размер прибыли и отчислений от прибыли в фонд предприятия, участие собственных ресурсов предприятий в финансировании предусмотренных планов капитальных работ, рост фонда заработной платы и т. д.). Материальное поощрение в зависимости от выполнения длительных нормативов будет способствовать выявлению предприятиями внутренних резервов роста производства и улучшению качественных показателей, повысит уровень текущего планирования и явится важным стимулом в борьбе за перевыполнение перспективного плана.

Действующий сейчас в Чехословакии новый порядок финансирования промышленности предусматривает установление доли предприятия в приросте прибыли по сравнению с прибылью, фактически полученной в прошлом году. Эта доля устанавливается в форме процента для каждого предприятия на несколько лет вперед с учетом трудностей роста производства и снижения себестоимости. Более высокая доля в приросте прибыли устанавливается предприятиям, уже исчерпавшим известные резервы снижения затрат, более полно использующим производственные мощности, нуждающимся поэто-

му в проведении особых мероприятий для дальнейшего увеличения производства.

В Чехословакии устранена также существовавшая ранее раздробленность находящихся в распоряжении предприятий средств для выплаты различных премий и вознаграждений. В этих целях создается единый премиальный фонд, образующийся с учетом улучшения качественных показателей работы по сравнению с прошлым годом и включающийся в себестоимость продукции. В целях стимулирования разработки напряженных планов предусматривается увеличение премиального фонда, если предприятия устанавливают более прогрессивные задания. Средства премиального фонда используются для выплаты премий за выполнение и перевыполнение предприятием планируемых заданий (директорам и руководящим работникам), премий за выполнение и перевыполнение качественных и количественных показателей производства отделениями и цехами предприятий (работникам хозяйственно-технического аппарата, начальникам цехов, мастерам и другим), премий за экономию материала и электроэнергии, повышение качества продукции, достижение лучших результатов в области выполнения технико-экономических норм, для выплаты особых вознаграждений за чрезвычайные трудовые заслуги работникам предприятий.

Важное значение имеет применение материального поощрения в отношении внутрипроизводственных звеньев предприятий, не поставленных в условия самоокупаемости: цехов, участков, бригад и т. д. Имеющийся на многих предприятиях опыт организации внутризаводского хозяйственного расчета показывает целесообразность использования на эти цели части экономии, фактически полученной в результате повышения производительности труда, улучшения качества продукции и снижения норм расхода материалов. Но, к сожалению, практика премирования по результатам хозяйственной деятельности внутрипроизводственных звеньев не получила еще достаточного распространения.

Условием применения материального поощрения во внутризаводских звеньях является хорошее состояние нормативного хозяйства и вообще технического нормирования, обеспечивающее поощрение за действительно лучшие результаты работы. Вместе с этим необходим

точный и оперативный учет затрат рабочего времени и материальных ценностей на различных фазах производственного процесса. Трудности такого учета, казавшиеся непреодолимыми несколько лет назад, в современных условиях могут быть разрешены посредством широкой механизации учетных работ.

Правильная организация материального поощрения предприятий, внутрипроизводственных звеньев предприятий и отдельных работников позволяет вовлечь в борьбу за рациональное ведение производства весь коллектив и сыграет важную роль в развертывании всенародного похода за экономию.

Нельзя не учитывать тесную связь материального поощрения во внутризаводском хозрасчете с заработной платой рабочих и служащих. Материальное поощрение должно исходить из реальных возможностей роста фонда заработной платы и учитывать решающую роль в осуществлении принципа материальной заинтересованности оплаты, построенной в прямой зависимости от количества и качества труда. Предпосылкой применения дополнительных форм материального поощрения внутри предприятий служит правильная организация оплаты труда.

Хозрасчетное значение прибыли не исчерпывается ее ролью в усилении материальных стимулов предприятий. Она одновременно служит одним из важнейших экономических показателей результатов хозрасчетной деятельности.

При неизменных оптовых ценах размер прибыли зависит от уровня себестоимости. Снижение себестоимости при прочих неизменных условиях означает увеличение прибыли, рост себестоимости — уменьшение прибыли. Поэтому все показатели, оказывающие воздействие на уровень себестоимости, вместе с тем воздействуют и на размер прибыли, а изменение уровня прибыли служит показателем изменения затрат на производство продукции.

Источником роста прибыли предприятий является также увеличение количества реализуемой продукции и улучшение ее качества. Организация хозяйственного расчета содержит в себе применение материальных санкций по отношению к предприятиям, нарушающим установленный ассортимент продукции, комплектность и ка-

чество. Вместе с тем повышение качества продукции стимулируется более высокими ценами. Увеличение объема и повышение качества выпускаемой продукции наряду с себестоимостью служат главными показателями производственной деятельности предприятий.

Кроме себестоимости и доходов от реализации продукции, на размер прибыли оказывает влияние состояние снабженческо-сбытовой и финансовой деятельности предприятий. Прибыль увеличивается в результате роста таких внереализационных доходов, как поступления от перерасчетов за полученные и израсходованные в предшествующие периоды услуги и материальные ценности или ранее списанные безнадежные долги. Уменьшается прибыль вследствие убытков от стихийных бедствий, списания безнадежных долгов, аннулированных производственных заказов и т. д. Следовательно, в размере прибыли находят отражение результаты как производственной, так и снабженческо-сбытовой и финансовой деятельности предприятий. Поэтому показатель прибыли используется для проверки работы хозрасчетных предприятий, для контроля за выполнением плана по снижению себестоимости, количеству, ассортименту и качеству изготовляемой продукции.

Наряду с абсолютным размером получаемой прибыли важным показателем результатов деятельности хозрасчетных предприятий является норма рентабельности, исчисляемая в настоящее время через отношение суммы прибыли к себестоимости продукции. В зависимости от условий и характера производства норма рентабельности государственных предприятий СССР колеблется от 3 до 7 процентов. Она сознательно регулируется государством с учетом потребности предприятий различных отраслей в средствах для расширения производства и создания фондов материального стимулирования.

Норма рентабельности служит показателем эффективности использования предприятием средств на изготовленную и реализованную продукцию. Однако существующая методика исчисления нормы рентабельности страдает серьезными недостатками.

Исчисляемая сейчас норма рентабельности показывает эффективность использования не всех средств, находящихся в распоряжении хозрасчетных предприятий,

а лишь затрат, отраженных в себестоимости, фондов, стоимость которых вошла в новый продукт, и затрат на заработную плату. Норма рентабельности не отражает эффективности использования основных фондов предприятий, входящих в себестоимость лишь в доле фактически начисленной амортизации. В результате ослабляется материальная заинтересованность предприятий в наиболее эффективном использовании имеющегося оборудования, в уменьшении бездействующего оборудования и увеличении выпуска продукции с каждой единицы мощностей. В капитальном строительстве на 1 июля 1958 года имелось запасов неустановленного оборудования на 14,6 млрд. рублей. Большое количество неиспользуемого оборудования имеется и на действующих предприятиях.

Не получает отражения в норме рентабельности также эффективность использования фондов, находящихся в переходящих запасах сырья и материалов, в нереализованной продукции и т. д. Воздействие на предприятия посредством установления норматива запасов часто не достигает цели, так как сверхнормативные запасы непосредственно не ведут к уменьшению рентабельности. По данным на 1 июля 1959 года, сверхнормативные запасы материальных ценностей, непрокредитованных Госбанком, по промышленным предприятиям совнархозов, министерств и ведомств составили почти 15 млрд. рублей.

Интересам хозяйственного расчета соответствовало бы определение нормы рентабельности через отношение суммы прибыли ко всем фондам предприятия. Это позволило бы установить прямую связь между ускорением оборачиваемости производственных фондов и уровнем рентабельности и стимулировало бы подъем хозяйственной деятельности предприятий.

Поскольку прибыль при социализме коренным образом отличается от прибыли при капитализме, норма рентабельности социалистических предприятий коренным образом отличается от капиталистической нормы прибыли. Повышение нормы рентабельности при социализме не является самоцелью для предприятий, а представляет собой необходимое условие расширения производства в интересах всех трудящихся. Норма рентабельности служит важным экономическим показателем ра-

боты предприятий и используется обществом как один из материальных стимулов в руководстве хозяйством.

Образование оптовых цен предприятий

Хозяйственный расчет непосредственно связан с оптовыми ценами государственных предприятий и выполняющими их роль в колхозах государственными закупочными ценами на сельскохозяйственные продукты. Эти цены используются для измерения объема произведенной и реализованной предприятиями продукции, на их основе осуществляется принцип самоокупаемости, контроль рублем за выполнением плана, стимулирование экономии затрат и роста производства продукции.

Хозрасчетная организация средств предприятий предполагает, что оптовая цена возмещает денежные затраты на производство и реализацию продукции и создает условия для образования прибыли. Если затраты неполностью покрываются оптовой ценой, то нарушается принцип самоокупаемости предприятий, чем подрываются основы хозяйственного расчета. Отсутствие на предприятиях прибыли лишает их собственных источников средств для расширения производства и образования фондов материального поощрения. Поэтому основными элементами оптовой цены на продукцию хозрасчетных предприятий являются себестоимость продукции и прибыль.

В интересах стимулирования борьбы за рациональное ведение хозяйства общество должно возмещать затраты на производство и реализацию продукции не по индивидуальной себестоимости отдельных предприятий, а по среднеотраслевой себестоимости, и не в соответствии с уже достигнутым уровнем затрат, а с учетом планируемого их снижения. Размер прибыли, включаемой в цену, определяется плановой отраслевой нормой рентабельности, учитывающей потребность в средствах для расширения производства, необходимость дополнительного материального поощрения предприятий и контроля рублем. Все это означает, что цены на однородные виды товаров одинакового качества должны быть едиными.

Установление твердых цен на продукцию ставит рентабельность отдельных предприятий в прямую зависимость от снижения себестоимости продукции, стимули-

рует снижение себестоимости продукции отстающих предприятий до уровня среднеотраслевой себестоимости, постоянно снижающейся в результате технического прогресса. Благодаря установлению твердых единых цен исключается возможность увеличения доходов предприятий за счет факторов, не связанных с результатами их производственной деятельности.

Но различие в уровне себестоимости однородной продукции одинакового качества на различных предприятиях часто связано с причинами, непосредственно не зависящими от качества их работы (различия в уровне техники, местоположении относительно источников сырья и топлива, качестве сырья и т. д.). Например, в черной металлургии плановая себестоимость на одних предприятиях превышает плановую себестоимость на других предприятиях в 4 раза. Среднеотраслевые цены не обеспечивают возмещения затрат на ряде предприятий, где себестоимость выше среднеотраслевой. Совершенствование техники производства, развитие специализации и кооперирования, улучшение размещения производства — все это обусловливает сближение уровня затрат отдельных предприятий. И все же в современных условиях разница в затратах на производство однородных изделий еще велика и не может не учитываться в организации хозрасчетных отношений.

Важное значение для хозяйственного расчета имеет вопрос о размере прибыли, включаемой в оптовую цену предприятий. Поскольку потребность в собственных источниках расширения производства на различных предприятиях различна, не может быть установлена единая норма рентабельности. Вместе с этим экономически не оправдана и имеющая сейчас место пестрота в уровне рентабельности различных предприятий одного экономического административного района. В Свердловском совнархозе, например, по плану на 1958 год рентабельность предприятий черной металлургии колебалась от 15 проц. прибыли до 25 проц. убытка, рентабельность предприятий цветной металлургии — от 20 проц. прибыли до 24 проц. убытка, предприятий лесной и бумажно-целлюлозной промышленности — от 25 проц. прибыли до 45 проц. убытка, машиностроительных предприятий — от 25 проц. прибыли до 1 проц. убытка, предприятий пищевой промышленности — от 1 до 16 проц. прибыли и т.д.

При этом указанная разница в уровне рентабельности различных предприятий не связана с различной потребностью предприятий в собственных источниках финансирования. Внутри предприятий имеет место большое различие в уровне рентабельности отдельных видов изделий, что приводит к нарушению планового ассортимента выпуска продукции.

Уровень рентабельности устанавливается с учетом потребности предприятия в средствах в соответствии с намечаемыми планом мероприятиями по расширению производства и дифференцируется по отраслям промышленности. На организации хозрасчетных отношений отрицательно сказывается как завышение, так и занижение прибыли предприятий. При завышении прибыли на предприятии создается излишек средств. Это снижает роль материальных стимулов, невыполнение заданий по снижению себестоимости сказывается на финансовом положении предприятий, затрудняется контроль рублем за их деятельностью. Занижение прибыли приводит к тому, что предприятия будут испытывать недостаток в источниках увеличения оборотных средств и финансирования капитальных работ.

Таким образом, хозрасчетная организация средств предприятий связана с необходимостью определенной дифференциации единых оптовых цен с учетом специфических условий производственной деятельности и создания у предприятий заинтересованности в собственных источниках финансирования расширенного производства.

В СССР общесоюзные единые оптовые цены установлены для следующих отраслей промышленности: химической, бумажной, деревообрабатывающей, строительных материалов, металлургической, машиностроительной, резиновой. Единые цены установлены на большую часть продукции легкой промышленности. На продукцию отраслей добывающей промышленности (угольной, нефтяной, лесозаготовительной), на некоторые виды продукции промышленности строительных материалов и предметы широкого потребления применяются единые поясные цены, учитывающие различия в условиях производства и транспортировки продукции. На колхозную продукцию установлены единые закупочные цены, дифференцированные по зонам страны.

На некоторые продукты единые цены еще отсутствуют. К этим продуктам относятся топливо, сырье в виноделии, рыбной, мебельной, бумажной промышленности и в некоторых отраслях пищевой промышленности. Имеются различия в ценах на одну и ту же продукцию, выпускаемую государственными предприятиями и кустарно-промысловыми артелями.

Укрепление хозяйственного расчета связано с разработкой единых цен на все виды сырья и материалов. По единым ценам, дифференцированным по поясам или зонам, целесообразно также учитывать вступающие в производство сырье и материалы собственного изготовления, так как разница в их ценах с ценами на те же изделия, полученные со стороны, ведет к неправильному отражению в показателях себестоимости результатов деятельности основного производства.

Дифференциация оптовых цен по территориальному признаку дает возможность учитывать своеобразие условий работы предприятий в пределах определенных географических районов, что имеет важное значение. Однако практика показывает недостаточность такой дифференциации, так как внутри отдельных районов деятельность однородных предприятий осуществляется часто в различных условиях, вызывающих значительную разницу в уровнях себестоимости одинаковой продукции и, следовательно, в уровне рентабельности предприятий. Возможны случаи, когда в силу объективных причин поясные цены не покрывают затрат предприятий. Еще в большей степени затрудняется сочетание общесоюзных единых оптовых цен с обеспечением рентабельности отдельных предприятий.

В целях учета своеобразия условий деятельности предприятий при единых отпускных ценах в СССР и ряде стран народной демократии получило распространение применение расчетных цен для отдельных групп предприятий. В основе этих цен лежит не среднеотраслевая, а индивидуальная себестоимость продукции. По ним предприятия-производители реализуют продукцию сбытовым базам, в то время как последние продают ее предприятиям-потребителям по единым ценам. Правильное построение системы расчетных цен предполагает взаимное уравновешивание повышенных цен одних групп предприятий более низкими ценами других групп пред-

приятий. В противном случае сбытовая организация будет иметь убыток, что приведет к дезорганизации расчетов между предприятиями или потребует государственной дотации.

Стимулирующая роль расчетных цен обеспечивается сохранением принципа, положенного в основу образования единых цен: покрытия затрат с учетом достижений передовых предприятий соответствующей группы и планируемого снижения себестоимости. Применение расчетных цен особенно целесообразно в отраслях добывающей промышленности, где условия, вызвавшие отклонения индивидуальной себестоимости от среднеотраслевой, носят относительно постоянный характер.

В целях обеспечения единства цен на практике применяется также особый способ включения в цену транспортных расходов. Наряду с ценами франко-станция отправления, не включающими транспортные расходы, применяются цены франко-станция назначения, в которые транспортные расходы включаются по средней норме на каждый вид продукции, исходя из средней дальности перевозок. Разница между включаемой в цену стоимостью перевозок и их стоимостью по транспортным тарифам покрывается сбытовой организацией, так же как это имеет место при применении расчетных цен.

Система цен франко-станция назначения обеспечивает единство цен на однородную продукцию в местах ее потребления и устраняет различия в себестоимости, обусловленные малозависящими от предприятий транспортными условиями. В СССР этот вид цен применяется для подавляющего числа предметов личного потребления, цемента, стекла, асбоцементных и рулоннокровельных материалов, нефтепродуктов, черных металлов.

В новых условиях управления промышленностью и строительством дифференциация единых оптовых цен посредством применения поясных (зональных) цен, расчетных цен и цен франко-станция назначения приобретает особое значение. Создаются возможности для оценки качества производственной деятельности совнархозов различных экономических районов и выявления имеющихся на местах резервов роста производства. Вместе с этим объединение в одних руках оперативного руководства предприятиями различных отраслей хозяйства рас-

ширяет возможность сочетания единых цен с учетом специфических условий деятельности предприятий.

Единые оптовые цены на продукцию хозрасчетных предприятий базируются на общественно необходимых затратах на производство отдельных видов продукции, на их стоимости. Но уже указанная выше дифференциация цен, связанная с необходимостью учета своеобразия условий работы предприятий, обусловливает отклонение цены от стоимости. Используя цену как активный рычаг воздействия на производство, социалистическое государство сознательно устанавливает отклонение ее от стоимости. Определение необходимости и размера такого отклонения составляет главное содержание процесса планового ценообразования.

Оптовые цены предприятий, как правило, не могут быть равны стоимости. Они ниже стоимости на ту часть прибавочного продукта, которая поступает на образование централизованных фондов общества в форме налога с оборота. В этом отношении в одинаковом положении находятся как предприятия, изготовляющие предметы потребления, так и предприятия, производящие средства производства. В обоих подразделениях общественного производства в состав оптовых цен входит лишь доля прибавочного продукта, выступающая в форме прибыли. Поэтому существующая разница в конечных ценах на средства производства и предметы потребления непосредственного воздействия на хозрасчетные отношения предприятий не оказывает.

В случаях, когда средства производства потребляются в сфере производства предметов потребления, их стоимость отражается в цене нового продукта полностью, что выражается в увеличении суммы налога с оборота.

При уплате налога с оборота сбытовыми базами предприятия, производящие предметы потребления, в отношении доли стоимости, полученной в их распоряжение, находятся в таком же положении, как и предприятия, производящие средства производства. Передача уплаты налога с оборота непосредственно предприятиям не означает изменения порядка сосредоточения средств в общественных фондах. Часть прибавочного продукта, выступающая в форме налога с оборота, в этом случае

также поступает целиком в государственный бюджет, не отражаясь на движении средств предприятий.

В случаях, когда средства производства потребляются в сфере производства средств производства, часть стоимости продукта для общества распределяется вместе с самими средствами производства. Если, например, они направляются на строительство, туда же поступает и часть стоимости, созданная прибавочным трудом, обусловливая соответствующее уменьшение объема бюджетного финансирования этой отрасли. Величина же стоимости, поступающая в распоряжение предприятий, так же как и в предприятиях, производящих средства потребления, возмещает лишь затраты, вошедшие в себестоимость, и минимальную прибыль.

Использование цены в целях воздействия на производство связано главным образом не с отклонениями, вызванными особенностями распределения и концентрации прибавочного продукта, а с установлением наиболее целесообразных отношений между ценами на отдельные продукты, главным образом в зависимости от их потребительной стоимости — качества, ассортимента, а также соотношения спроса и предложения и т. д.

В целях стимулирования производства продукции лучшего качества устанавливаются более высокие цены на изделия высших сортов. Так, цены на первые сорта черных металлов на 25—35 проц. выше цен на вторые сорта. Цены на первые сорта обуви на 5 проц. выше цен на вторые сорта и на 15 проц. выше цен на третьи сорта. Этот принцип применяется и при установлении цен на колхозную продукцию. Заготовительная цена на тонкую шерсть (в переводе на мытую) выше цен на полутонкую шерсть на 32,9 проц., на полугрубую шерсть — на 58,2 проц. и грубую шерсть — на 62,5 процента. Указанные отклонения в определенной степени отражают разницу в затратах труда на производство продуктов высокого и более низкого качества и соответствуют изменениям стоимости. Но в еще большей степени они представляют отклонения от стоимости, поощряющие борьбу за повышение качества продукции. Более высокие цены, устанавливаемые на некоторые дефицитные продукты, стимулируют как усиление их производства, так и экономное расходование и замену их другими, менее дефицитными продуктами. Это относится, в частности, к из-

делиям из цветных металлов, белой жести, оцинкованного железа, динамного и трансформаторного железа и т. п. Правильное соотношение цен на продукты родственных групп дает возможность определить экономическую целесообразность замены одних видов сырья другими.

Известно, какую роль в развитии сельскохозяйственного производства сыграло установление единых закупочных цен, предусматривающих наряду с их общим повышением изменение сложившегося соотношения между ценами на различные продукты. По данным основных районов животноводства, за 1953—1956 годы себестоимость выращиваемого в колхозах крупного рогатого скота превышала себестоимость зерна в 9,3 раза; в то же время среднетоварная цена крупного рогатого скота превышала цену на зерно в 1956 году лишь в 4,4 раза. В новых закупочных ценах, построенных с учетом общественно необходимых затрат, соотношение исправлено, в 1958 году цены на крупный рогатый скот превысили закупочные цены на зерно в 9,7 раза. Улучшение указанного соотношения цен подняло заинтересованность колхозов в увеличении производства мяса и способствовало крутому подъему животноводства.

Соотношение цен на орудия труда должно быть подчинено повышению заинтересованности предприятий в производстве и применении наиболее совершенных в техническом отношении конструкций машин, то есть в ускорении технического прогресса. Трудность решения этой задачи обусловлена необходимостью возмещения сравнительно высоких затрат на производство новой техники в период ее освоения. Большое значение для быстрого внедрения передовой техники в связи с этим имеет новый принцип определения цен на сельскохозяйственные орудия, исходя из плановой себестоимости при массовом и серийном производстве во втором году освоения и 5 проц. рентабельности.

При установлении цен на новые модели машин необходимо учитывать, чтобы предприятие, внедряющее новую технику, имело возможность получить экономию затрат в производстве продукции. Соотношение цен на взаимозаменяемые машины и механизмы должно также стимулировать применение новейшей техники.

В случаях, когда на новую продукцию определить постоянные цены не представляется возможным, приме-

няется система временно действующих оптовых цен. На такие виды продукции, как металл и металлоизделия промышленного назначения, нефтепродукты, цемент, химические продукты и бумага, временные цены утверждаются Госпланом СССР, по другим продуктам — совнархозами или другими органами управления промышленностью. Система временно действующих цен оправдывает себя, если эти цены своевременно заменяются постоянными ценами. На продукцию массового или крупносерийного производства временные цены устанавливаются на срок, как правило, до конца текущего года, на продукцию с длительным циклом производства — до конца следующего года. Задержка замены временных цен ведет к необоснованному повышению уровня рентабельности предприятий, связанному с завышением цен.

Наиболее общим критерием рационального соотношения цен служит его соответствие интересам всего общества. В ценах реализуется свойственное социализму подчинение рентабельности отдельных предприятий интересам всего народного хозяйства. Правильно установленная цена способствует преодолению местнических тенденций, служит средством увязки интересов предприятий с общественными интересами.

Осуществление хозрасчетных стимулов снижения себестоимости и улучшение экономических показателей работы предприятий связаны с определенной стабильностью цен, обеспечивающей устойчивость в финансовом положении предприятий и длительность действия экономических стимулов. Функция цены как меры объема производства и затрат, а следовательно, ее использование в планировании и учете также требуют стабильности цены. При неучтенных изменениях цен результаты работы предприятий в сравнении с планом и прошлым периодом часто искажаются вследствие роста или снижения цен на сырье, материалы и готовую продукцию. В соответствии с этим на практике единые оптовые цены устанавливаются на сравнительно продолжительный период и их оперативное изменение допускается лишь в исключительных случаях.

Однако стабильность цен в течение многих лет отрицательно сказывается на их использовании в качестве орудия борьбы за снижение общественно необходимых

затрат, так как она вступает в противоречие со снижением стоимости вследствие роста производительности общественного труда. Поэтому принцип стабильности цен в течение определенного времени должен сочетаться со снижением цен, являющимся основной линией в политике ценообразования. Последовательное снижение цен ставит предприятия перед необходимостью постоянного уменьшения затрат на производство продукции и повышения качества всей своей деятельности.

Движение оптовых цен непосредственно связано не со стоимостью, а с движением себестоимости. Себестоимость же, как это было выяснено ранее, не всегда соответствует уровню общественно необходимых затрат. Поэтому и движение цен не всегда соответствует росту производительности общественного труда. Так, при значительном росте производительности общественного труда оптовые цены на продукцию тяжелой промышленности СССР, кроме машиностроения, в 1956 году были выше уровня 1940 года. Аналогичное положение имеет место и с ценами на сельскохозяйственную продукцию. При повышении оптовых цен их стимулирующая роль обеспечивалась установлением такого соотношения между ценой и себестоимостью продукции, которое заинтересовывало бы предприятия в повышении рентабельности.

В послевоенный период снижение себестоимости продукции создало условия для более последовательного осуществления политики снижения оптовых цен. За 1950—1955 годы отпускные цены на многие средства производства снижены на 20—30 проц., а на важнейшие виды машин — на 50 проц. и более. Значительно снижены цены на строительные и некоторые другие виды материалов. В последние годы снижение себестоимости создает возможность для дальнейшего снижения цен в ряде отраслей промышленности. В настоящее время одной из высокорентабельных отраслей является машиностроение, наиболее тесно связанное с техническим прогрессом. Снижение цен на машины будет иметь важное значение для дальнейшего удешевления техники и для подъема на этой основе технического уровня всех отраслей народного хозяйства.

Следует иметь в виду, что если хозрасчетные предприятия заинтересованы в снижении себестоимости продукции, то в снижении оптовых цен они непосредствен-

но не заинтересованы. Рентабельность предприятий в результате снижения цен при прочих равных условиях снижается, что ведет к уменьшению средств, поступающих в их распоряжение. Кроме того, социалистические предприятия обычно не испытывают затруднений в сбыте продукции, связанных с высокими ценами на товары, что также не выдвигает перед ними необходимости снижения цен. В связи с этим особое значение приобретает экономическая деятельность государственных органов, призванных осуществлять повседневный контроль за движением затрат предприятий и выявлять сложившиеся предпосылки снижения оптовых цен.

Оптовая цена предприятия лежит в основе оптовой цены промышленности и розничной цены. Средства производства, за исключением части, предназначенной для продажи в розничной сети, реализуются по оптовой цене предприятий. Предметы личного потребления, реализуемые через промежуточные сбытовые органы, имеют две оптовые цены: оптовую цену предприятия и оптовую цену промышленности. По оптовой цене предприятия продукция продается сбытовой базе или оптовой торговой организации, по оптовой цене промышленности — в розничную торговую сеть. Оптовая цена промышленности образуется из оптовой цены предприятия, издержек и прибыли сбытовых органов и налога с оборота. Розничные цены образуются из оптовых цен промышленности и издержек и прибыли торговых организаций. Конечной ценой продуктов, поступающих в производительное потребление, служит оптовая цена предприятий; конечной ценой продуктов личного потребления и части средств производства, реализуемой в розничной сети, — розничная цена.

Такая структура цен на промышленную продукцию обеспечивает возмещение затрат и образование прибыли хозрасчетных предприятий, функционирующих как в сфере производства, так и в сфере обращения, а также сосредоточение большей части прибавочного продукта, создаваемого на предприятиях всех отраслей народного хозяйства, в форме налога с оборота в государственном бюджете для образования централизованных общественных фондов.

Затраты, включаемые в оптовую цену предприятий, определяют уровень оптовых цен промышленности, а

последние — уровень розничных цен товаров. Поэтому с движением оптовых цен связано движение розничных цен. Снижение оптовых цен в связи с этим не только имеет хозрасчетное значение, но и оказывает непосредственное влияние на рост благосостояния трудящихся.

Образование цен затрагивает интересы как отдельных предприятий, так и общества в целом. Правильное сочетание этих интересов обусловливает проведение единой политики цен и связанной с этим определенной централизации ценообразования. Реорганизация управления промышленностью и строительством не устраняет необходимости централизованного регулирования цен в направлении обеспечения рациональных пропорций в развитии производства, правильного распределения национального дохода, осуществления принципа распределения по труду, укрепления союза рабочего класса и крестьянства, а также решения других общегосударственных задач. Но централизованное регулирование цен должно сочетаться с учетом условий работы и интересов отдельных предприятий.

Существовавшие ранее в СССР чрезмерная централизация ценообразования и недостаточный учет местных условий отрицательно сказывались на работе предприятий. Порядок установления оптовых цен, введенный после реорганизации управления народным хозяйством, наряду с укреплением принципов планового централизованного руководства предусматривает расширение прав союзных республик и местных органов, предоставление некоторых прав совнархозам и предприятиям. Если раньше почти на все промышленные продукты цены утверждались в центральных органах, то в настоящее время многие оптовые цены утверждаются Советами Министров союзных республик. Совнархозам предоставлено право утверждать оптовые цены на продукцию и полуфабрикаты, изготовляемые в порядке кооперации между подведомственными им предприятиями, за исключением случаев, когда на эту продукцию имеются цены, утвержденные в установленном порядке. Директора предприятий устанавливают цены на продукцию, тарифы и цены на услуги для собственного капитального строительства и внутренних нужд предприятий, если по ним нет утвержденных цен и тарифов.

Им предоставлено также право устанавливать по согласованию с заказчиком цены на детали и узлы, модели, штампы, приспособления, специальные инструменты и другую продукцию, изготовленную по индивидуальным заказам, с расчетом получения плановой прибыли не более 5 проц. от плановой себестоимости.

Укрепление хозяйственного расчета находится в непосредственной связи с совершенствованием действующей системы оптовых цен. Правильное образование цен служит основным условием эффективности хозрасчетной организации средств предприятий, ставит их перед необходимостью постоянного улучшения всех сторон своей деятельности, служит орудием подчинения их работы интересам всего общества, лежит в основе усиления связанных с хозяйственным расчетом материальных стимулов борьбы предприятий за экономию общественного труда.

* * *

Хозяйственный расчет является объективно необходимой формой руководства предприятиями, обеспечивающей всемерное развертывание борьбы за наиболее целесообразное и экономное использование общественного труда. В отношениях, основанных на хозяйственном расчете, проявляются присущие социалистической системе хозяйства новые стимулы развития общественного производства, основанного на максимальной активности трудящихся масс.

Это не означает, что сложившаяся система хозяйственного расчета не нуждается в дальнейшем укреплении и улучшении. Мощное развитие производительных сил социалистического общества и связанное с ним совершенствование производственных отношений выдвигают необходимость внесения изменений в формы управления хозяйством вообще и в организацию хозяйственного расчета в частности.

Осуществленный в СССР переход от управления народным хозяйством через отраслевые министерства и ведомства к управлению по территориальному принципу и реорганизация управления народным хозяйством в ряде стран народной демократии подняли значение экономических стимулов в работе предприятий. Хозрасчет стал играть важную роль не только в мобилизации внут-

ренних резервов предприятий, но и в установлении наиболее рациональных связей между районами, в осуществлении специализации и кооперирования. Развитие хозрасчетных отношений в последние годы связано с мероприятиями по перестройке планирования народного хозяйства, с улучшением работы финансово-кредитной системы, совершенствованием системы ценообразования, оплаты труда и премирования и т. д. Меры Советского государства по развитию колхозного строя создали условия для последовательного применения хозяйственного расчета в колхозах. Все больше применяются хозрасчетные отношения внутри предприятий.

Большое значение для укрепления хозяйственного расчета будет иметь изменение существующего ныне масштаба цен, которое будет проведено с 1 января 1961 года в соответствии с постановлением Верховного Совета СССР. Изменение масштаба цен будет содействовать дальнейшему внедрению режима экономии на предприятиях и развертыванию всенародного похода против всяких проявлений бесхозяйственности и расточительства.

Развитие хозрасчетных отношений обусловливается также тем, что социалистическое государство все более полно познает экономические законы, действующие при социализме, и использует их в интересах всего общества.

Укрепление хозяйственного расчета происходит путем создания условий, поощряющих развертывание инициативы работников предприятий в совершенствовании техники и технологии производства, улучшении организации труда, экономном расходовании рабочего времени, материальных ценностей и денежных средств. Развитие творческой инициативы служит наглядным свидетельством целесообразности проведения тех или иных мероприятий по укреплению хозяйственного расчета, показателем того, как на деле внедрен хозяйственный расчет в управление предприятиями в целом и производственными звеньями внутри предприятий.